

Документ подписан простой электронной подписью

Информация о владельце: государственное аккредитованное неkomмерческое частное образовательное учреждение высшего

ФИО: Агабекян Раиса Левоновна образования

Должность: ректор «Академия маркетинга и социально-информационных технологий – ИМСИТ»

Дата подписания: 19.06.2024 18:32:20 (г. Краснодар)

Уникальный программный ключ: (НАН ЧОУ ВО Академия ИМСИТ)

4237c7ccb9b9e111bbaf1f4fcd9201d015c4dbaa123ff774747307b9b9fbcbe

УТВЕРЖДАЮ

Проректор по учебной работе,  
доцент Севрюгина Н.И.

25 декабря 2023 г

## Венчурный бизнес и венчурное финансирование

### Анотация к рабочей программе дисциплины (модуля)

Закреплена за кафедрой **Кафедра бизнес-процессов и экономической безопасности**

Учебный план 38.04.08 Финансы и кредит

Квалификация **магистр**

Форма обучения **заочная**

Программу составил(и): кэн, доцент, Макаренко Юлия Григорьевна

#### Распределение часов дисциплины по курсам

Курс	1		2		Итого	
	уп	рп	уп	рп		
Вид занятий						
Лекции	2	2	4	4	6	6
Практические			10	10	10	10
Контактная работа на аттестации (в период экз. сессий)			0,3	0,3	0,3	0,3
В том числе в форме практ.подготовки			2	2	2	2
Итого ауд.	2	2	14	14	16	16
Контактная работа	2	2	14,3	14,3	16,3	16,3
Сам. работа	34	34	85	85	119	119
Часы на контроль			8,7	8,7	8,7	8,7
Итого	36	36	108	108	144	144

<b>1. ЦЕЛИ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ</b>	
1.1	является формирование у студентов современных компетенций в области принятия
1.2	финансово-инвестиционных решений, связанных с функционированием венчурного бизнеса как особого сектора инвестиционного рынка и источника финансирования инновационной деятельности, освоения инструментария анализа эффективности и целесообразности таких решений, моделей функционирования венчурных фондов.

<b>2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ООП</b>	
Цикл (раздел) ООП: Б1.В.ДЭ.04	
<b>2.1</b>	<b>Требования к предварительной подготовке обучающегося:</b>
2.1.1	Курс учебной дисциплины «Венчурный бизнес и венчурное финансирование» имеет профессионально-ориентированный характер и построен с учетом междисциплинарных связей, в первую очередь, знаний, навыков и умений, приобретаемых бакалаврами в процессе освоения социальных дисциплин и дисциплин профессионального цикла.
2.1.2	Анализ и управление рисками
2.1.3	Производные и финансовые инструменты
2.1.4	Портфельные теории и управление активами
2.1.5	Практикум по риск-менеджменту
<b>2.2</b>	<b>Дисциплины и практики, для которых освоение данной дисциплины (модуля) необходимо как предшествующее:</b>
2.2.1	Производственная практика: преддипломная практика
2.2.2	Производственная практика: научно-исследовательская работа
2.2.3	Управление инвестициями и инновациями
2.2.4	Управление эффективностью бизнеса
2.2.5	Оценка стоимости компании

<b>3. КОМПЕТЕНЦИИ ОБУЧАЮЩЕГОСЯ, ФОРМИРУЕМЫЕ В РЕЗУЛЬТАТЕ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)</b>	
<b>ПК-2: Способность анализировать и использовать различные источники информации для проверки финансового консультирования, состояния финансового плана и формирования целевого инвестиционного портфеля</b>	
<b>ПК-2.1: Предоставляет с пояснением сути, юридических и экономических характеристик потребителю финансовых услуг, информацию о состоянии и перспективах рынка, тенденциях в изменении курсов ценных бумаг, иностранной валюты, условий по банковским продуктам и услугам</b>	
<b>Знать:</b>	
юридические и экономические характеристики финансовых услуг, информацию о состоянии и перспективах рынка, тенденциях в изменении курсов ценных бумаг, иностранной валюты, условий по банковским продуктам и услугам минимально допустимый уровень	
юридические и экономические характеристики финансовых услуг, информацию о состоянии и перспективах рынка, тенденциях в изменении курсов ценных бумаг, иностранной валюты, условий по банковским продуктам и услугам средний допустимый уровень	
юридические и экономические характеристики финансовых услуг, информацию о состоянии и перспективах рынка, тенденциях в изменении курсов ценных бумаг, иностранной валюты, условий по банковским продуктам и услугам высокий уровень	
<b>Уметь:</b>	
использовать информацию о состоянии и перспективах рынка, тенденциях в изменении курсов ценных бумаг, иностранной валюты, условий по банковским продуктам и услугам минимально допустимый уровень	
использовать информацию о состоянии и перспективах рынка, тенденциях в изменении курсов ценных бумаг, иностранной валюты, условий по банковским продуктам и услугам средний допустимый уровень	
использовать информацию о состоянии и перспективах рынка, тенденциях в изменении курсов ценных бумаг, иностранной валюты, условий по банковским продуктам и услугам высокий уровень	
<b>Владеть:</b>	
способностью использовать информацию о состоянии и перспективах рынка, тенденциях в изменении курсов ценных бумаг, иностранной валюты, условий по банковским продуктам и услугам минимально допустимый уровень	
способностью использовать информацию о состоянии и перспективах рынка, тенденциях в изменении курсов ценных бумаг, иностранной валюты, условий по банковским продуктам и услугам средний допустимый уровень	
способностью использовать информацию о состоянии и перспективах рынка, тенденциях в изменении курсов ценных бумаг, иностранной валюты, условий по банковским продуктам и услугам высокий уровень	
<b>ПК-2.2: Составляет окончательный перечень предлагаемых клиенту финансовых продуктов, согласно которому предоставляет достоверную информацию по контрагентам, условиям, требованиям к контрагенту</b>	



<b>ПК-2.4: Организует продажи основных (банковские депозиты, паевые фонды, брокерское обслуживание, обезличенный металлический счет) и дополнительных финансовых продуктов в рамках персонального финансового плана</b>	
<b>Знать:</b>	
основы продажи основных (банковские депозиты, паевые фонды, брокерское обслуживание, обезличенный металлический счет) и дополнительных финансовых продуктов в рамках персонального финансового плана минимально допустимый уровень	
основы продажи основных (банковские депозиты, паевые фонды, брокерское обслуживание, обезличенный металлический счет) и дополнительных финансовых продуктов в рамках персонального финансового плана средний допустимый уровень	
основы продажи основных (банковские депозиты, паевые фонды, брокерское обслуживание, обезличенный металлический счет) и дополнительных финансовых продуктов в рамках персонального финансового плана высокий уровень	
<b>Уметь:</b>	
организовать продажи основных (банковские депозиты, паевые фонды, брокерское обслуживание, обезличенный металлический счет) и дополнительных финансовых продуктов в рамках персонального финансового плана минимально допустимый уровень	
организовать продажи основных (банковские депозиты, паевые фонды, брокерское обслуживание, обезличенный металлический счет) и дополнительных финансовых продуктов в рамках персонального финансового плана средний допустимый уровень	
организовать продажи основных (банковские депозиты, паевые фонды, брокерское обслуживание, обезличенный металлический счет) и дополнительных финансовых продуктов в рамках персонального финансового плана высокий уровень	
<b>Владеть:</b>	
способностью организовать продажу основных (банковские депозиты, паевые фонды, брокерское обслуживание, обезличенный металлический счет) и дополнительных финансовых продуктов в рамках персонального финансового плана минимально допустимый уровень	
способностью организовать продажу основных (банковские депозиты, паевые фонды, брокерское обслуживание, обезличенный металлический счет) и дополнительных финансовых продуктов в рамках персонального финансового плана средний допустимый уровень	
способностью организовать продажу основных (банковские депозиты, паевые фонды, брокерское обслуживание, обезличенный металлический счет) и дополнительных финансовых продуктов в рамках персонального финансового плана высокий уровень	
<b>ПК-2.5: Обеспечивает эффективное взаимодействие структурных подразделений организации при совместной деятельности направленных на повышение качества финансового сервиса организации</b>	
<b>Знать:</b>	
основы взаимодействия структурных подразделений организации при совместной деятельности направленных на повышение качества финансового сервиса организации минимально допустимый уровень	
основы взаимодействия структурных подразделений организации при совместной деятельности направленных на повышение качества финансового сервиса организации средний допустимый уровень	
основы взаимодействия структурных подразделений организации при совместной деятельности направленных на повышение качества финансового сервиса организации высокий уровень	
<b>Уметь:</b>	
обеспечивать эффективное взаимодействие структурных подразделений организации при совместной деятельности направленных на повышение качества финансового сервиса организации минимально допустимый уровень	
обеспечивать эффективное взаимодействие структурных подразделений организации при совместной деятельности направленных на повышение качества финансового сервиса организации средний допустимый уровень	
обеспечивать эффективное взаимодействие структурных подразделений организации при совместной деятельности направленных на повышение качества финансового сервиса организации высокий уровень	
<b>Владеть:</b>	
технологией обеспечения эффективного взаимодействия структурных подразделений организации при совместной деятельности направленных на повышение качества финансового сервиса организации минимально допустимый уровень	
технологией обеспечения эффективного взаимодействия структурных подразделений организации при совместной деятельности направленных на повышение качества финансового сервиса организации средний допустимый уровень	
технологией обеспечения эффективного взаимодействия структурных подразделений организации при совместной деятельности направленных на повышение качества финансового сервиса организации высокий уровень	
<b>В результате освоения дисциплины обучающийся должен</b>	
<b>3.1</b>	<b>Знать:</b>
юридические и экономические характеристики финансовых услуг, информацию о состоянии и перспективах рынка, тенденциях в изменении курсов ценных бумаг, иностранной валюты, условий по банковским продуктам и услугам минимально допустимый уровень	
информацию и требования, предъявляемые к контрагентам минимально допустимый уровень	

критерии отбора поставщиков финансовых услуг; экономические и правовые последствия финансовых решений по вопросам составления личного бюджета, страхования, формирования сбережений, управления кредитным и инвестиционным портфелем минимально допустимый уровень
основы продажи основных (банковские депозиты, паевые фонды, брокерское обслуживание, обезличенный металлический счет) и дополнительных финансовых продуктов в рамках персонального финансового плана минимально допустимый уровень
основы взаимодействия структурных подразделений организации при совместной деятельности направленных на повышение качества финансового сервиса организации минимально допустимый уровень
<b>3.2 Уметь:</b>
использовать информацию о состоянии и перспективах рынка, тенденциях в изменении курсов ценных бумаг, иностранной валюты, условий по банковским продуктам и услугам минимально допустимый уровень
составлять окончательный перечень предлагаемых клиенту финансовых продуктов, согласно которому предоставляет достоверную информацию по контрагентам, условиям, требованиям к контрагенту минимально допустимый уровень
определять (на основании запроса клиента) критерии отбора поставщиков финансовых услуг; консультировать клиентов с пояснением экономических и правовых последствий финансовых решений по вопросам составления личного бюджета, страхования, формирования сбережений, управления кредитным и инвестиционным портфелем минимально допустимый уровень
организовать продажи основных (банковские депозиты, паевые фонды, брокерское обслуживание, обезличенный металлический счет) и дополнительных финансовых продуктов в рамках персонального финансового плана минимально допустимый уровень
обеспечивать эффективное взаимодействие структурных подразделений организации при совместной деятельности направленных на повышение качества финансового сервиса организации минимально допустимый уровень
<b>3.3 Владеть:</b>
способностью использовать информацию о состоянии и перспективах рынка, тенденциях в изменении курсов ценных бумаг, иностранной валюты, условий по банковским продуктам и услугам минимально допустимый уровень
методикой составления окончательного перечня предлагаемых клиенту финансовых продуктов, согласно которому предоставляет достоверную информацию по контрагентам, условиям, требованиям к контрагенту минимально допустимый уровень
способностью определять (на основании запроса клиента) критерии отбора поставщиков финансовых услуг; консультировать клиентов с пояснением экономических и правовых последствий финансовых решений по вопросам составления личного бюджета, страхования, формирования сбережений, управления кредитным и инвестиционным портфелем минимально допустимый уровень
способностью организовать продажу основных (банковские депозиты, паевые фонды, брокерское обслуживание, обезличенный металлический счет) и дополнительных финансовых продуктов в рамках персонального финансового плана минимально допустимый уровень
технологией обеспечения эффективного взаимодействия структурных подразделений организации при совместной деятельности направленных на повышение качества финансового сервиса организации минимально допустимый уровень