Документ подписан простой электронной подписью Негосударственное аккредитованное некоммерческое частное образовательное Информация о владельце:

ФИО: Агабекян Раиса Левоновна

учреждение высшего образования

Должность: ректо**ў** Академия маркетинга и социально-информационных технологий – ИМСИТ»

Дата подписания: 07.03.2024 14:40:39

(г. Краснодар)

Уникальный программный ключ:

4237c7ccb9b9e111bbaf1f4fcda9201d015c4dbaa12 **(НАН**7**ЧОУ**Б**ВО-Академия ИМСИТ)**

УТВЕРЖДАЮ
Проректор по учебной работе, доцент
______Н.И. Севрюгина
25.12.2023

зачеты 2

Б1.0.04

Психология личности и самоопределение

рабочая программа дисциплины (модуля)

Закреплена за кафедрой Кафедра педагогики и межкультурных коммуникаций

Учебный план 38.04.08 Финансы и кредит

 Квалификация
 магистр

 Форма обучения
 очная

 Общая трудоемкость
 3 ЗЕТ

Часов по учебному плану 108 Виды контроля в семестрах:

в том числе:

 аудиторные занятия
 48

 самостоятельная работа
 59,8

 контактная работа во время
 0

 промежуточной аттестации (ИКР)
 0

Распределение часов дисциплины по семестрам

Семестр (<Курс>.<Семестр на курсе>) Недель	2 (1.2)		Итого	
Вид занятий	УП	РП	УП РП	
Лекции	16	16	16	16
Практические	32	32	32	32
Контактная работа на аттестации	0,2	0,2	0,2	0,2
В том числе в форме практ.подготовк и	2	2	2	2
Итого ауд.	48	48	48	48
Контактная работа	48,2	48,2	48,2	48,2
Сам. работа	59,8	59,8	59,8	59,8
Итого	108	108	108	108

Программу составил(и):

Рецензент(ы):

кэн, доцент кафедры экономики и менеджмента Краснодарского филиала ФГБОУ ВО «Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова, Т.П. Хохлова; Бондарь В.В.

Рабочая программа дисциплины

Психология личности и самоопределение

разработана в соответствии с ФГОС ВО:

Федеральный государственный образовательный стандарт высшего образования - магистратура по направлению подготовки 38.04.08 Финансы и кредит (приказ Минобрнауки России от 12.08.2020 г. № 991)

составлена на основании учебного плана:

38.04.08 Финансы и кредит

утвержденного учёным советом вуза от 25.12.2023 протокол № 4.

Рабочая программа одобрена на заседании кафедры

Кафедра педагогики и межкультурных коммуникаций

Протокол от 25.12.2023 г. № 5

Зав. кафедрой Прилепский Вадим Владимирович

Согласовано с представителями работодателей на заседании НМС, протокол № 4 от 25.12.2023.

Председатель НМС проф. Павелко Н.Н.

1. ЦЕЛИ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

1.1 подготовить обучающихся к эффективной коммуникации в повседневной жизни, учебной и деловой сферах.

Задачи: - познакомить с теоретическими основами и методологическими подходами к проблеме профессионального и личностного самоопределения молодежи в современных условиях;

- сформировать практические умения и навыки оказания профориентационной помощи студенту в принятии решения о выборе сферы труда и профессиональной деятельности;
- развивать такие важные социально-нравственные качества личности, как коммуникабельность, открытость доброжелательность, толерантность и др.

	2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ) В СТРУКТУРЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ		
	икл (раздел) ОП: Б1.О		
2.1	Требования к предварительной подготовке обучающегося:		
2.1.1	Современные коммуникации в бизнесе		
2.1.2	Учебная практика: научно-исследовательская работа		
2.1.3	Технологические основы и модели бизнеса в финтехе		
2.2	Дисциплины (модули) и практики, для которых освоение данной дисциплины (модуля) необходимо как предшествующее:		
2.2.1	Тренинг "Психология лидерства и командообразования"		
2.2.2	Современные коммуникации в бизнесе		
2.2.3	Управление проектами (продвинутый уровень)		

3. ФОРМИРУЕМЫЕ КОМПЕТЕНЦИИ, ИНДИКАТОРЫ ИХ ДОСТИЖЕНИЯ и планируемые результаты обучения УК-5: Способен анализировать и учитывать разнообразие культур в процессе межкультурного взаимодействия УК-5.1: Анализирует важнейшие идеологические и ценностные системы, сформировавшиеся в ходе экономического развития; обосновывает актуальность их использования при социальном и профессиональном взаимодействии Знать Уровень 1 важнейшие идеологические и ценностные системы, сформировавшиеся в ходе экономического развития; обосновывает актуальность их использования при социальном и профессиональном взаимодействии на низком уровне Уровень 2 важнейшие идеологические и ценностные системы, сформировавшиеся в ходе экономического развития; обосновывает актуальность их использования при социальном и профессиональном взаимодействии на среднем уровне Уровень 3 важнейшие идеологические и ценностные системы, сформировавшиеся в ходе экономического развития; обосновывает актуальность их использования при социальном и профессиональном взаимодействии на высоком уровне Уметь Уровень 1 применять важнейшие идеологические и ценностные системы, сформировавшиеся в ходе экономического развития; обосновывает актуальность их использования при социальном и профессиональном взаимодействии на низком уровне Уровень 2 применять важнейшие идеологические и ценностные системы, сформировавшиеся в ходе экономического развития; обосновывает актуальность их использования при социальном и профессиональном взаимодействии на среднем уровне Уровень 3 применять важнейшие идеологические и ценностные системы, сформировавшиеся в ходе экономического развития; обосновывает актуальность их использования при социальном и профессиональном взаимодействии на высоком уровне Владеть Уровень 1 навыками применения важнейшие идеологические и ценностные системы, сформировавшиеся в ходе экономического развития; обосновывает актуальность их использования при социальном и профессиональном взаимодействии на низком уровне Уровень 2 навыками применения важнейшие идеологические и ценностные системы, сформировавшиеся в ходе экономического развития; обосновывает актуальность их использования при социальном и профессиональном взаимодействии на среднем уровне Уровень 3 навыками применения важнейшие идеологические и ценностные системы, сформировавшиеся в ходе экономического развития; обосновывает актуальность их использования при социальном и профессиональном взаимодействии на высоком уровне

УК-5.2: Выстраивает социальное профессиональное взаимодействие с учетом особенностей основных форм научного и религиозного сознания, деловой и общей культуры представителей других этносов и конфессий, различных социальных групп

Знать

Уровень 1	социальное профессиональное взаимодействие с учетом особенностей основных форм научного и религиозного сознания, деловой и общей культуры представителей других этносов и конфессий, различных социальных групп на низком уровне
Уровень 2	социальное профессиональное взаимодействие с учетом особенностей основных форм научного и религиозного сознания, деловой и общей культуры представителей других этносов и конфессий, различных социальных групп на среднем уровне
Уровень 3	социальное профессиональное взаимодействие с учетом особенностей основных форм научного и религиозного сознания, деловой и общей культуры представителей других этносов и конфессий, различных социальных групп на высоком уровне
Уметь	
Уровень 1	применять социальное профессиональное взаимодействие с учетом особенностей основных форм научного и религиозного сознания, деловой и общей культуры представителей других этносов и конфессий, различных социальных групп на низком уровне
Уровень 2	применять социальное профессиональное взаимодействие с учетом особенностей основных форм научного и религиозного сознания, деловой и общей культуры представителей других этносов и конфессий, различных социальных групп на среднем уровне
Уровень 3	применять социальное профессиональное взаимодействие с учетом особенностей основных форм научного и религиозного сознания, деловой и общей культуры представителей других этносов и конфессий, различных социальных групп на высоком уровне
Владеть	
Уровень 1	навыками применения социальное профессиональное взаимодействие с учетом особенностей основных форм научного и религиозного сознания, деловой и общей культуры представителей других этносов и конфессий, различных социальных групп на низком уровне
Уровень 2	навыками применения социальное профессиональное взаимодействие с учетом особенностей основных форм научного и религиозного сознания, деловой и общей культуры представителей других этносов и конфессий, различных социальных групп на среднем уровне
Уровень 3	навыками применения социальное профессиональное взаимодействие с учетом особенностей основных форм научного и религиозного сознания, деловой и общей культуры представителей других этносов и конфессий, различных социальных групп на высоком уровне
УК-5.3: Обо задач	спечивает создание недискриминационной среды взаимодействия при выполнении профессиональных
Знать	
Уровень 1	создание недискриминационной среды взаимодействия при выполнении профессиональных задач на низком уровне
Уровень 2	создание недискриминационной среды взаимодействия при выполнении профессиональных задач на среднем уровне
Уровень 3	создание недискриминационной среды взаимодействия при выполнении профессиональных задач на высоком уровне
Уметь	
Уровень 1	применять создание недискриминационной среды взаимодействия при выполнении профессиональных задач на низком уровне
Уровень 1 Уровень 2	
	на низком уровне применять создание недискриминационной среды взаимодействия при выполнении профессиональных задач
Уровень 2 Уровень 3	на низком уровне применять создание недискриминационной среды взаимодействия при выполнении профессиональных задач на среднем уровне применять создание недискриминационной среды взаимодействия при выполнении профессиональных задач
Уровень 2 Уровень 3 Владеть Уровень 1	на низком уровне применять создание недискриминационной среды взаимодействия при выполнении профессиональных задач на среднем уровне применять создание недискриминационной среды взаимодействия при выполнении профессиональных задач на высоком уровне навыками применения создание недискриминационной среды взаимодействия при выполнении профессиональных задач на низком уровне
Уровень 2 Уровень 3 Владеть	на низком уровне применять создание недискриминационной среды взаимодействия при выполнении профессиональных задач на среднем уровне применять создание недискриминационной среды взаимодействия при выполнении профессиональных задач на высоком уровне навыками применения создание недискриминационной среды взаимодействия при выполнении

совершенствования на основе самооценки УК-6.1: Оценивает свои ресурсы и их пределы (личностные, ситуативные, временные), оптимально их использует для успешного выполнения порученного задания Знать

Уровень 1	свои ресурсы и их пределы (личностные, ситуативные, временные), оптимально их использует для успешного
	выполнения порученного задания на низком уровне
Уровень 2	свои ресурсы и их пределы (личностные, ситуативные, временные), оптимально их использует для успешного
	выполнения порученного задания на среднем уровне

Уровень 3	свои ресурсы и их пределы (личностные, ситуативные, временные), оптимально их использует для успешного выполнения порученного задания на высоком уровне
Уметь	
Уровень 1	применять свои ресурсы и их пределы (личностные, ситуативные, временные), оптимально их использует для успешного выполнения порученного задания на низком уровне
Уровень 2	применять свои ресурсы и их пределы (личностные, ситуативные, временные), оптимально их использует для успешного выполнения порученного задания на среднем уровне
Уровень 3	применять свои ресурсы и их пределы (личностные, ситуативные, временные), оптимально их использует для успешного выполнения порученного задания на высоком уровне
Владеть	
Уровень 1	навыками применения своих ресурсов и их пределы (личностные, ситуативные, временные), оптимально их использует для успешного выполнения порученного задания на низком уровне
Уровень 2	навыками применения своих ресурсов и их пределы (личностные, ситуативные, временные), оптимально их использует для успешного выполнения порученного задания на среднем уровне
Уровень 3	навыками применения своих ресурсов и их пределы (личностные, ситуативные, временные), оптимально их использует для успешного выполнения порученного задания на высоком уровне
	ределяет приоритеты профессионального роста и способы совершенствования собственной деятельности
	мооценки по выбранным критериям
Знать	
Уровень 1	приоритеты профессионального роста и способы совершенствования собственной деятельности на основе самооценки по выбранным критериям на низком уровне
Уровень 2	приоритеты профессионального роста и способы совершенствования собственной деятельности на основе самооценки по выбранным критериям на среднем уровне
Уровень 3	приоритеты профессионального роста и способы совершенствования собственной деятельности на основе самооценки по выбранным критериям на высоком уровне
Уметь	
Уровень 1	применять приоритеты профессионального роста и способы совершенствования собственной деятельности на основе самооценки по выбранным критериям на низком уровне
Уровень 2	применять приоритеты профессионального роста и способы совершенствования собственной деятельности на основе самооценки по выбранным критериям на среднем уровне
Уровень 3	применять приоритеты профессионального роста и способы совершенствования собственной деятельности на основе самооценки по выбранным критериям на высоком уровне
Владеть	
Уровень 1	навыками применения приоритетов профессионального роста и способы совершенствования собственной деятельности на основе самооценки по выбранным критериям на низком уровне
Уровень 2	навыками применения приоритетов профессионального роста и способы совершенствования собственной деятельности на основе самооценки по выбранным критериям на среднем уровне
Уровень 3	навыками применения приоритетов профессионального роста и способы совершенствования собственной деятельности на основе самооценки по выбранным критериям на высоком уровне
	страивает гибкую профессиональную траекторию, используя инструменты непрерывного образования, с опленного опыта профессиональной деятельности и динамично изменяющихся требований рынка труда
Знать	
Уровень 1	гибкую профессиональную траекторию, используя инструменты непрерывного образования, с учетом накопленного опыта профессиональной деятельности и динамично изменяющихся требований рынка труда на низком уровне
Уровень 2	гибкую профессиональную траекторию, используя инструменты непрерывного образования, с учетом накопленного опыта профессиональной деятельности и динамично изменяющихся требований рынка труда на среднем уровне
Уровень 3	гибкую профессиональную траекторию, используя инструменты непрерывного образования, с учетом накопленного опыта профессиональной деятельности и динамично изменяющихся требований рынка труда на высоком уровне
Уметь	•
Уровень 1	применять гибкую профессиональную траекторию, используя инструменты непрерывного образования, с учетом накопленного опыта профессиональной деятельности и динамично изменяющихся требований рынка труда на низком уровне
Уровень 2	применять гибкую профессиональную траекторию, используя инструменты непрерывного образования, с учетом накопленного опыта профессиональной деятельности и динамично изменяющихся требований рынка труда на среднем уровне
Уровень 3	применять гибкую профессиональную траекторию, используя инструменты непрерывного образования, с учетом накопленного опыта профессиональной деятельности и динамично изменяющихся требований рынка труда на высоком уровне
	1 ***

Владеть	
Уровень 1	навыками применения гибкой профессиональной траектории, используя инструменты непрерывного образования, с учетом накопленного опыта профессиональной деятельности и динамично изменяющихся требований рынка труда на низком уровне
Уровень 2	навыками применения гибкой профессиональной траектории, используя инструменты непрерывного образования, с учетом накопленного опыта профессиональной деятельности и динамично изменяющихся требований рынка труда на среднем уровне
Уровень 3	навыками применения гибкой профессиональной траектории, используя инструменты непрерывного образования, с учетом накопленного опыта профессиональной деятельности и динамично изменяющихся требований рынка труда на высоком уровне

Уровень 3	навыками применения гибкой профессиональной траектории, используя инструменты непрерывного образования, с учетом накопленного опыта профессиональной деятельности и динамично изменяющихся требований рынка труда на высоком уровне
ОПК-	4: Способен обосновывать и принимать финансово-экономические и организационно-управленческие решения в профессиональной деятельности.
	пределяет финансово-экономические цели деятельности хозяйствующего субъекта и формирует на их чни задач, которые могут решаться инструментами финансово-экономического анализа
венове пере Знать	ты зада қ көтөрые могут решатын инструментами финансово экономи теского анализа
Уровень 1	финансово-экономические цели деятельности хозяйствующего субъекта и формирует на их основе перечни
· postis i	задач, которые могут решаться инструментами финансово-экономического анализа на низком уровне
Уровень 2	финансово-экономические цели деятельности хозяйствующего субъекта и формирует на их основе перечни задач, которые могут решаться инструментами финансово-экономического анализа на среднем уровне
Уровень 3	финансово-экономические цели деятельности хозяйствующего субъекта и формирует на их основе перечни задач, которые могут решаться инструментами финансово-экономического анализа на высоком уровне
Уметь	·
Уровень 1	применять финансово-экономические цели деятельности хозяйствующего субъекта и формирует на их основе перечни задач, которые могут решаться инструментами финансово-экономического анализа на низком уровне
Уровень 2	применять финансово-экономические цели деятельности хозяйствующего субъекта и формирует на их основе перечни задач, которые могут решаться инструментами финансово-экономического анализа на среднем уровне
Уровень 3	применять финансово-экономические цели деятельности хозяйствующего субъекта и формирует на их основе перечни задач, которые могут решаться инструментами финансово-экономического анализа на высоком уровне
Владеть	·
Уровень 1	навыками применения финансово-экономические цели деятельности хозяйствующего субъекта и формирует на их основе перечни задач, которые могут решаться инструментами финансово-экономического анализа на низком уровне
Уровень 2	навыками применения финансово-экономические цели деятельности хозяйствующего субъекта и формирует на их основе перечни задач, которые могут решаться инструментами финансово-экономического анализа на среднем уровне
Уровень 3	навыками применения финансово-экономические цели деятельности хозяйствующего субъекта и формирует на их основе перечни задач, которые могут решаться инструментами финансово-экономического анализа на высоком уровне
	ценивает последствия альтернативных вариантов решения поставленных профессиональных задач;
	вает и обосновывает варианты их решения с уч?том критериев экономической эффективности, оценки озможных социально-экономических послед-ствий
внать	эмомири содишири экономи поских поскод стрии
Уровень 1	последствия альтернативных вариантов решения поставленных профессиональных задач; разрабатывает и обосновывает варианты их решения с учётом критериев экономической эффективности, оценки рисков и возможных социально-экономических последствий на низком уровне
Уровень 2	последствия альтернативных вариантов решения поставленных профессиональных задач; разрабатывает и обосновывает варианты их решения с учётом критериев экономической эффективности, оценки рисков и возможных социально-экономических последствий на среднем уровне
Уровень 3	последствия альтернативных вариантов решения поставленных профессиональных задач; разрабатывает и обосновывает варианты их решения с учётом критериев экономической эффективности, оценки рисков и возможных социально-экономических последствий на высоком уровне
Уметь	<u> </u>
Уровень 1	применять последствия альтернативных вариантов решения поставленных профессиональных задач; разрабатывает и обосновывает варианты их решения с учётом критериев экономической эффективности, оценки рисков и возможных социально-экономических последствий на низком уровне
Уровень 2	применять последствия альтернативных вариантов решения поставленных профессиональных задач; разрабатывает и обосновывает варианты их решения с учётом критериев экономической эффективности, оценки рисков и возможных социально-экономических последствий на среднем уровне
Уровень 3	применять последствия альтернативных вариантов решения поставленных профессиональных задач; разрабатывает и обосновывает варианты их решения с учётом критериев экономической эффективности,

D	оценки рисков и возможных социально-экономических последствий на высоком уровне
Владеть	
Уровень 1	навыками применения последствия альтернативных вариантов решения поставленных профессиональных задач; разрабатывает и обосновывает варианты их решения с учётом критериев экономической эффективности, оценки рисков и возможных социально-экономических последствий на низком уровне
Уровень 2	навыками применения последствия альтернативных вариантов решения поставленных профессиональных задач; разрабатывает и обосновывает варианты их решения с учётом критериев экономической эффективности, оценки рисков и возможных социально-экономических последствий на среднем уровне
Уровень 3	навыками применения последствия альтернативных вариантов решения поставленных профессиональных задач; разрабатывает и обосновывает варианты их решения с учётом критериев экономической эффективности, оценки рисков и возможных социально-экономических последствий на высоком уровне
ОПК-4.3: П	рогнозирует ответное поведение других заинтересованных сторон/участников стратегического
взаимодейс организаци	гвия (конкурентов, партн?ров, подчиненных и др.) на принимаемые финансово-экономические и онно-управленческие решения
Знать	
Уровень 1	ответное поведение других заинтересованных сторон/участников стратегического взаимодействия (конкурентов, партнёров, подчиненных и др.) на принимаемые финансово-экономические и организационно-управленческие решения на низком уровне
Уровень 2	ответное поведение других заинтересованных сторон/участников стратегического взаимодействия (конкурентов, партнёров, подчиненных и др.) на принимаемые финансово-экономические и организационно-управленческие решения на среднем уровне
Уровень 3	ответное поведение других заинтересованных сторон/участников стратегического взаимодействия (конкурентов, партнёров, подчиненных и др.) на принимаемые финансово-экономические и организационно-управленческие решения на высоком уровне
Уметь	
Уровень 1	применять ответное поведение других заинтересованных сторон/участников стратегического взаимодействия (конкурентов, партнёров, подчиненных и др.) на принимаемые финансово-экономические и организационно-управленческие решения на низком уровне
Уровень 2	применять ответное поведение других заинтересованных сторон/участников стратегического взаимодействия (конкурентов, партнёров, подчиненных и др.) на принимаемые финансово-экономические и организационно-управленческие решения на среднем уровне
Уровень 3	применять ответное поведение других заинтересованных сторон/участников стратегического взаимодействия (конкурентов, партнёров, подчиненных и др.) на принимаемые финансово-экономические и организационно-управленческие решения на высоком уровне
Владеть	Julyannen reenne hemenne un zurezuen ihrezue
Уровень 1	навыками применения ответного поведения других заинтересованных сторон/участников стратегического взаимодействия (конкурентов, партнёров, подчиненных и др.) на принимаемые финансово-экономические и организационно-управленческие решения на низком уровне
Уровень 2	навыками применения ответного поведения других заинтересованных сторон/участников стратегического взаимодействия (конкурентов, партнёров, подчиненных и др.) на принимаемые финансово-экономические и организационно-управленческие решения на среднем уровне
Уровень 3	навыками применения ответного поведения других заинтересованных сторон/участников стратегического взаимодействия (конкурентов, партнёров, подчиненных и др.) на принимаемые финансово-экономические и организационно-управленческие решения на высоком уровне
ОПК-4.4: П	ринимает финансово-обоснованные организационно-управленческие решения в своей
	альной деятельности
Знать	
Уровень 1	финансово-обоснованные организационно-управленческие решения в своей профессиональной деятельности на низком уровне
Уровень 2	финансово-обоснованные организационно-управленческие решения в своей профессиональной деятельности на среднем уровне
Уровень 3	финансово-обоснованные организационно-управленческие решения в своей профессиональной деятельности на высоком уровне
Уметь	
Уровень 1	применять финансово-обоснованные организационно-управленческие решения в своей профессиональной деятельности на низком уровне
Уровень 2	применять финансово-обоснованные организационно-управленческие решения в своей профессиональной деятельности на среднем уровне
Уровень 3	применять финансово-обоснованные организационно-управленческие решения в своей профессиональной деятельности на высоком уровне
Владеть	
Уровень 1	навыками применения финансово-обоснованные организационно-управленческие решения в своей

	профессиональной деятельности на низком уровне
Уровень 2	навыками применения финансово-обоснованные организационно-управленческие решения в своей
	профессиональной деятельности на среднем уровне
Уровень 3	навыками применения финансово-обоснованные организационно-управленческие решения в своей
	профессиональной деятельности на низком уровне

	4. СТРУКТУРА И СО,	ЛЕРЖАНИ	Е ЛИСП	иплины (МОЛУЛЯ)	
Код занятия	Наименование разделов и тем /вид занятия/	Семестр / Курс	Часов	Компетен-	Литература и эл. ресурсы	Практ . подг.
	Раздел 1. Модуль 1. Профессиональная ориентация и личностное становление как предметы исследования в науке					
1.1	Профессиональная ориентация и личностное становление как предметы исследования в науке /Лек/	2	6	УК-6.1 УК- 6.2 УК-6.3 УК-5.1 УК- 5.2 УК-5.3 ОПК-4.1 ОПК-4.2 ОПК-4.3	Л1.1 Л1.2 Л1.3 Л1.4Л2.1 Л2.2 Л2.3 Э1	
1.2	Профессиональная ориентация и личностное становление как предметы исследования в науке /Пр/	2	12	УК-6.1 УК- 6.2 УК-6.3 УК-5.1 УК- 5.2 УК-5.3 ОПК-4.1 ОПК-4.2 ОПК-4.3	Л1.1 Л1.2 Л1.3 Л1.4Л2.1 Л2.2 Л2.3	
	Раздел 2. Модуль 2. Методологические основы самоопределения					
2.1	Методологические основы самоопределения /Лек/	2	5	УК-6.1 УК- 6.2 УК-6.3 УК-5.1 УК- 5.2 УК-5.3 ОПК-4.1 ОПК-4.2 ОПК-4.3	Л1.1 Л1.2 Л1.3 Л1.4Л2.1 Л2.2 Л2.3	
2.2	Методологические основы самоопределения /Пр/	2	10	УК-6.1 УК- 6.2 УК-6.3 УК-5.1 УК- 5.2 УК-5.3 ОПК-4.1 ОПК-4.2 ОПК-4.3	Л1.1 Л1.2 Л1.3 Л1.4Л2.1 Л2.2 Л2.3	
	Раздел 3. Модуль 3. Профессиографические основы профориентации					
3.1	Профессиографические основы профориентации /Лек/	2	5	УК-6.1 УК- 6.2 УК-6.3 УК-5.1 УК- 5.2 УК-5.3 ОПК-4.1 ОПК-4.2 ОПК-4.3	Л1.1 Л1.2 Л1.3 Л1.4Л2.1 Л2.2 Л2.3	

3.2	Профессиографические основы профориентации /Пр/	2	10	УК-6.1 УК- 6.2 УК-6.3 УК-5.1 УК- 5.2 УК-5.3 ОПК-4.1 ОПК-4.2 ОПК-4.3	Л1.1 Л1.2 Л1.3 Л1.4Л2.1 Л2.2 Л2.3	2
	Раздел 4. Промежугочная аттестация					
4.1	Контактная работа на аттестации /КА/	2	0,2	УК-6.1 УК- 6.2 УК-6.3 УК-5.1 УК- 5.2 УК-5.3 ОПК-4.1 ОПК-4.2 ОПК-4.3	Л1.1 Л1.2 Л1.3 Л1.4Л2.1 Л2.2 Л2.3	
	Раздел 5. Сам.работа					
5.1	Сам.работа /Ср/	2	59,8	УК-6.1 УК- 6.2 УК-6.3 УК-5.1 УК- 5.2 УК-5.3 ОПК-4.1 ОПК-4.2 ОПК-4.3	Л1.1 Л1.2 Л1.3 Л1.4Л2.1 Л2.2 Л2.3	

5. ОЦЕНОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

5.1. Контрольные вопросы и задания

- 1. Психология профессиональной деятельности.
- 2. Профессиональное самоопределение.
- 3. Основные признаки профессиональной деятельности.
- 4. Сущность и результат профессионального самоопределения личности.
- 5. Классификация профессий. Формула профессии
- 6. Профессиограмма.
- 7. Понятие профпригодность, профессионально важные качества.
- 8. Способности и профпригодность.
- 9. Правила выбора профессии («хочу», «могу», «надо»).
- 10. Возможности личности в профессиональной деятельности.
- 11. Личность. Общее представление о личности. Структура личности.
- 12. Личность и профессия.
- 13. Общая характеристика психических процессов.
- 14. Понятие о воле. Развитие воли у человека.
- 15. Волевые качества личности в профессиональной деятельности. Волевая регуляция поведения.
- 16. Самосознание и его роль в развитии личности. Способы и средства самопознания.
- 17. Развитие личности в процессе самовоспитания. Нравственный идеал и самовоспитание.
- 18. Движущие силы и механизм самовоспитания личности.
- 19. Самовоспитание и выбор профессии.
- 20. Основные подходы к определению понятия «профессиональное самоопределение».
- 21. Особенности профессионального самоопределения на разных этапах развития личности.
- 22. Области самоопределения человека: самоопределение профессиональное (кем быть?), самоопределение личностное (каким быть?), самоопределение социальное (с кем быть?).
- 23. Общее представление о профессии, специальности, специализации.
- 24. Классификация видов труда.
- 25. Классификация профессий.
- 26. Деятельность: понятие, виды, структура, элементы и компоненты деятельности.
- 27. Терминология, основы и сущность профессионально самоопределения.
- 28. Стадии становления личности.
- 29. Конфликты профессионального самоопределения.
- 30. Способы и приемы развития психических процессов и управления собственными психическими состояниями, основные механизмы психической регуляции поведения человека.

5.2. Темы письменных работ

- 1. Профориентология как научная дисциплина: целеполагание, методология, концептуальные положения.
- 2. Характеристика труда и профессий.

- 3. Классификация и типология профессий.
- 4. Современный мир профессий, тенденции в его развитии.
- 5. Взаимосвязь профессиональных требований и индивидуальных особенностей работника.
- 6. Профпригодность: сущность, уровни, критерии.
- 7. Содержание, типы и уровни профессионального и личностного самоопределения.
- 8. Методы активизации профессионального и личностного самоопределения (по Н.С. Пряжникову).
- 9. Типология проблем в выборе профессий.
- 10. Роль способностей и задатков и профессиональном и личностном становлении личности.
- 11. Профессиографирование как метод анализа профессиональной деятельности..
- 12. Профессиограмма и психограмма профессий.
- 13. Психофизиологические основы способностей.
- 14. Типы профессиональных планов и предпочтений.
- 15. Критерии и показатели готовности личности к выбору будущей профессии.
- 16. Условия эффективного профессионального самоопределения.

5.3. Фонд оценочных средств

Вопрос 1 .Общение это-

- 1. Взаимодействие людей, не имеющих общие или взаимозаменяющие интересы, либо потребности.
- 2. Взаимодействие людей, имеющих общие или взаимозаменяющие интересы, либо потребности.
- 3. Отношение к поступающей информации.

Вопрос 2. Стили общения бывают:

- 1. Ритуальный.
- 2. Манипулятивный.
- 3. Иронический.

Вопрос 3. Из скольких действий организуется структура акта общения:

- 1. 12.
- 6.13.
- 3. 15.
- 4. 14.

Вопрос 4. Содержание общения:

- 1. Передача от человека к человеку информации.
- 2. Восприятие партнерами по общению друг друга.
- 3. Ориентация в коммуникативной ситуации.
- 4. Взаимооценка партнерами по общению друг друга.
- 5. Взаимодействие партнеров друг с другом.

Вопрос 5. Функции общения:

- 1. Инструментальная.
- 2. Интрегративная.
- 3. Деловая.
- 4. Трансляционная.
- 5. Экспрессивная.

Вопрос 6. Виды общения:

- 1. Формальное.
- 2. Деловое.
- 3. Спор.
- 4. Духовное.
- 5. Светское.

Вопрос 7. Структура делового общения состоит из:

- 1. Коммуникативной стороны.
- 2. Интерактивной стороны.
- 3. Перцептивной стороны.
- 4. Субъективной стороны.

Вопрос 8. Стиль общения это:

1. Индивидуально-психологические особенности взаимодействия между

Людьми.

- 2. Индивидуально-типологические особенности между людьми.
- 3. Индивидуально-субъективные особенности между людьми.

Вопрос 9. Механизм общения включает в себя:

- 1. Заражение.
- 2. Внушение.

- 3. Убеждение.
- 4. Принуждение.
- 5. Копирование.

Вопрос 10. Барьеры восприятия в общении бывают:

- 1. Эстетический барьер.
- 2. Барьер « возраста».
- 3. Состояние здоровья.
- 4. Некомпетентность.
- 5. Барьер «боязни контактов».

Вопрос 11. Невербальные средства общения являются:

- 1. Интерактивной стороной общения.
- 2. Персептивной стороной общения.
- 3. Коммуникативной стороной общения.

Вопрос 12. Невербальное поведение-это:

- 1. Открытые социально-психологические и индивидуально психологические характеристики личности.
- 2. Скрытые для непосредственного наблюдателя социально- психологические и индивидуально психологические характеристики личности.

Вопрос 13. Невербальные средства общения:

- 1. Кинесика.
- 2. Дистанция.
- 3. Такесика.
- 4. Проксемика.
- 5. Рукопожатие.

Вопрос 14. Трактовка «взгляда в сторону означает:

- 1. Страх и желание уйти.
- 2. Не понял, повтори.
- 3. Пренебрежение.
- 4. Хочу подчинить себе.

Вопрос 15. Жесты и позы защиты:

- 1. Пощипывание переносицы.
- 2. Потирание лба.
- 3. Руки, скрещенные на груди.
- 4. Сжимание пальцев в кулак.

Вопрос 16. Просодика-это:

- 1. Динамические прикосновения в форме рукопожатия, похлопывания, поцелуя.
- 2. Название таких ритмико-интонационных сторон речи, как высота, громкость голосового тона, тембр голоса, сила ударения.
- 3. Зрительно воспринимаемые движения другого человека, выполняемые выразительно-регулятивную функцию.

Вопрос 17. Трактовка доминирующего рукопожатия:

- 1. Рука снизу, ладонь развернута вверх.
- 2. Рука партнеров в одинаковом положении.
- 3. Рука сверху, ладонь развернута вниз.

Вопрос 18. Один из первых ученых, который изучал пространственную структуру общения:

- 1. Р. Экслайн.
- 2. Л.Винтере.
- 3. Э. Холл.
- 4. А. Шефлен.

Вопрос 19. Социальная дистанция общения варьируется на расстоянии от:

- 1. 45-120 см..
- 2. 400-750 см..
- 3. От 120 до 400 см

Вопрос 20. Невербальное поведение личности:

- 1. Создает образ партера по общению.
- 2. Выражает взаимоотношения партнеров по общению. 3. Является индикатором актуальных психических состояний личности.
- 3. Выступает в роли уточнения, изменения понимания вербального общения, усиливает эмоциональную насыщенность сказанного.

4. Выступает в качестве показателя статусных отношений.

Вопрос 21. Вербальные средства общения являются:

- 1. Коммуникативной стороной общения.
- 2. Интерактивной стороной общения.
- 3. Персептивной стороной общения.

Вопрос 22. К вербальным средствам общения относят:

- 1. Мимика.
- 2. Слова.
- 3. Жесты.

Вопрос 23. Величина потери информации определяется:

- 1. Общим несовершенством человеческой речи.
- 2. Невозможностью полно и точно воплотить мысли в словесные формы.
- 3. Наличием или отсутствием доверия к собеседнику.
- 4. Эмоциями.
- 5. Совпадением или несовпадением словарного запаса и др.

Вопрос 24. Итоговое восприятие информации:

- 1.80%
- 2. 70%
- 3. 30-40%
- 4. 10-20%.

Вопрос 25. Ораторское искусство предполагает:

- 1. Умение точно формулировать свои мысли.
- 2. Излагать их доступным для собеседника языком.
- 3. Ориентироваться в обществе на реакцию собеседника.

Вопрос 26. Речь в деловом общении направлена на:

- 1. То, чтобы убедить собеседника в своей точке зрения и склонить к сотрудничеству.
- 2. То, чтобы дать понять собеседнику, что его точка зрения не актуальна в данном случае.

Вопрос 27. Убедительность определяется:

- 1. Психологическими факторами.
- 2. Самой атмосферой беседы, которая может быть благоприятной или

Неблагоприятной, доброжелательной или недоброжелательной.

3. Культура слов.

Вопрос 28. Из чего складывается речевая структура:

- 1. Словарный запас.
- 2. Точная передача мысли посредством слова.
- 3. Просторечием.
- 4. Чистота речи.
- 5. Правильное произношение слов.

Вопрос 29. Виды слушания:

- 1. Нерефлексивное пассивное.
- 2. Рефлексивное активное.
- 3. Продуктивное.

Вопрос 30. Составные части языка:

- 1. Литературный язык.
- 2. Просторечие.
- 3. Профессиональная лексика.
- 4. Нормативная лексика.

Вопрос 31. Основные этапы деловой беседы:

- 1. Планирование беседы.
- 2. Информирование партнеров.
- 3. Аргументирование выдвигаемых положений.
- 4. Принятие решений.
- 5. Завершение беседы.

Вопрос 32. Задачи, решаемые на начальном этапе беседы:

- 1. Установление контакта с собеседником.
- 2. Создание благоприятной атмосферы для беседы.

- 3. Привлечение внимания к цели и темы разговора.
- 4. Пробуждение интереса собеседника.
- 5. Принятие решения.

Вопрос 33. Принципы поведения деловой беседы:

- 1. Рациональность.
- 2. Метод прямого подхода.
- 3. Понимание.
- 4. Внимание.
- 5. Комплексность.

Вопрос 34. К коммуникативным навыкам в деловой беседе относят:

- 1. Активное слушание.
- 2. Пассивное слушание.
- 3. Формулирование.
- 4. Постановка вопроса.

Вопрос 35. Основой внутреннего диалога является:

- 1. Ответ.
- 2. Дискуссия.
- 3. Вопрос.
- 4. Размышление.

Вопрос 36. Вопросы внешнего диалога бывают:

- 1. Информационными.
- 2. Зеркальными.
- 3. Эстафетными.
- 4. Риторическими.
- 5. Правильными.

Вопрос 37. Какие контакты необходимо установить оратору со слушателями во время публичных выступлений:

- 1. Личностный.
- 2. Эмоциональный.
- 3. Аргументированный.
- 4. Познавательный.
- 5. Аудиторный.

Вопрос 38. Что такое аргументация:

- 1. Способ убеждения кого-либо посредством значимых логических доводов.
- 2. Способ восприятия значимых логических доводов.
- 3. Возможность довести до собеседника значимые логические доводы.
- 4. Способность донести до собеседника значимые логические доводы.
- 5. Способ общения.

Вопрос 39. Какие можно выделить правильные способы, чтобы начать беседу:

- 1. Метод снятия напряжения.
- 2. Метод зацепки.
- 3. Метод риторических вопросов.
- 4. Метод открытых вопросов.
- 5. Метод прямого подхода.

Вопрос 40. Выберите правильное поведение в конфликтной ситуации:

- 1. Приспособление.
- 2. Компромисс.
- 3. Сотрудничество.
- 4. Игнорирование.
- 5. Уход.

Вопрос 41. Как можно повлиять на партнера во время переговоров:

- 1. Не садиться друг против друга, а использовать угловое расположение.
- 2. Не использовать угловое расположение, а садиться друг напротив друга.
- 3. Копировать жесты собеседника и принимать позу подражания.
- 4. Использовать способ привлечения внимания собеседника.
- 5. Использовать противоположные жесты и позу.

Вопрос 42. Основные принципы грамотного телефонного общения:

- 1. Положительные эмоции.
- 2. Хорошее настроение собеседника.

- 3. Жаргон.
- 4. Четкость и правильность произношения слов.
- 5. Нецензурное общение.

Вопрос 43. Наиболее распространенные ошибки в телефонном общении:

- 1. Цель не конкретизируется.
- 2. Неправильно выбрано время для разговора.
- 3. Излишняя эмоциональная насыщенность.
- 4. Длительные телефонные переговоры.
- 5. Использование жестов.

Вопрос 44. Наиболее распространенная форма общения в деловой переписке:

- 1. Товарищ.
- 2. Уважаемый.
- 3. Гражданин.

Вопрос 45. Какими могут быть методы учителя направленные на организацию порядка и дисциплины в классе?

- 1. Убеждение.
- 2. Требование.
- 3. Воззрение.
- 4. Запрос.
- 5. Внушение.

Вопрос 46. Из каких сторон состоит структура общения?

- 1. Коммуникативная
- 2. Интерактивная
- 3. Перцептивная
- 4. Пассивная.
- 5. Активная.

Вопрос 47. Что является главным средством человеческого общения?

- 1. Знаки.
- 2. Язык
- 3. Жесты.
- 4. Мимика.
- 5. Движение.

Вопрос 48. Виды общения?

- 1. Вербальное
- 2. Рациональное.
- 3. Достоверное.
- 4. Невербальное
- 5. Косвенное.

Вопрос 49. Что является основными механизмами в познании человека?

- 1. Идентификация
- 2. Эмпатия
- 3. Рефлексия
- 4. Инверсия.
- 5. Метонимия.

Вопрос 50. Способы воздействия партнеров друг на друга?

- 1. Заражение
- 2. Внушение
- 3. Убеждение
- 4. Эмпатия.
- 5. Подражание.

5.4. Перечень видов оценочных средств

Тестовые задания;

Научно-исследовательские проекты;

Кейсы;

6. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

6.1. Рекомендуемая литература

6.1.1. Основная литература

Л1.1 Крысько В. Г. Социальная психология: Учебнометодическое пособие Москва: КноРус, 2022, URL https://book.ru/book/942434 Л1.2 Васякин Б. С., под ред., Шукшина Л. В., под ред. Психология управления в современном мире: анализ основных проблем и подходов к их эффективному решению: Монография Москва: Русайнс, 2020, URL https://book.ru/book/939385 Л1.3 Самыгин С. И., Колесникова Г. И., Епифанцев С. Н. Социология и психология управления: Учебное пособие Москва: КноРус, 2022, URL https://book.ru/book/942435 Л1.4 Захарова Л.Н. Психология управления: Учебное пособие Москва: Издательская групп URL: http://znanium.com/cataid=367542 6.1.2. Дополнительная литература	:
ред., Шукшина Л. В., под ред. Л1.3 Самыгин С. И., Колесникова Г. И., Епифанцев С. Н. Психология управления: Учебное пособие Л1.4 Захарова Л.Н. Психология управления: Учебное пособие Москва: КноРус, 2022, URL https://book.ru/book/942435 Москва: КноРус, 2022, URL https://book.ru/book/942435	: па "Логос", 2020,
Колесникова Г. И., Епифанцев С. Н. Учебное пособие Л1.4 Захарова Л.Н. Психология управления: Учебное пособие Москва: Издательская групп URL: http://znanium.com/cataid=367542	па "Логос", 2020,
URL: http://znanium.com/cata id=367542	
6.1.2 Пополнительная питература	alog/document?
о.1.2. дополнительная литература	
Авторы, составители Заглавие Издательство,	год
Л2.1 Сысоева О. В., Профессиональное самоопределение. Москва: Русайнс, 2020, URL Урываев В. А. Практикум: Учебное пособие https://book.ru/book/938708	<i>.</i> :
Л2.2 Свенцицкий А. Л., Почебут Л.Г. Социальная психология общения: теория и практика: Монография Москва: ООО "Научно-изда ИНФРА-М", 2021, URL: http://znanium.com/catalog/doid=360553	ocument?
Л2.3 Лукина А.К., Самоопределение молодежи в современном мире: Монография Красноярск: Сибирский фед университет, 2020, URL: http://znanium.com/catalog/doid=380555	
6.2. Электронные учебные издания и электронные образовательные ресурсы	
Э1 Режим доступа:	
6.3.1. Лицензионное и свободно распространяемое программное обеспечение, в том числе отечес производства	ственного
6.3.1.1 Windows 10 Pro RUS Операцинная система – Windows 10 Pro RUS Подписка Microsoft Imagine Prem №143659 от 12.07.2021	ium – Order
6.3.1.2 7-Zip Архиватор 7-Zip Программное обеспечение по лицензии GNU GPL	
6.3.1.3 Яндекс Браузер Браузер Яндекс Браузер Лицензионное соглашение на использование программ Янд https://yandex.ru/legal/browser_agreement/	
6.3.2. Перечень профессиональных баз данных и информационных справочных систем	1
6.3.2.1 Консультант Плюс http://www.consultant.ru	
6.3.2.2 РОССТАНДАРТ Федеральное агентство по техническому регулированию и метрологии https://www.gost.ru/portal/gost/	
6.3.2.3 Кодекс – Профессиональные справочные системы https://kodeks.ru	

	7. МТО (оборудование и технические средства обучения)			
Ауд	Наименование	ПО	Оснащение	
Читальн	Читальный зал.	7-Zip	16 посадочных мест, рабочее место библиотекаря	
ый зал	Информационно-	Яндекс Браузер	6 компьютеров P5GC-MX1333/INTEL Core2Duo	
	библиотечный	Mozilla Firefox	E2160/DDR2-667-1Γ6/ST380815AS/Intel GMA-	
	центр.	LibreOffice	82945/Atheros L2 Fast Ethernet 10/100	
	Помещение для	LibreCAD	4 компьютера GA945GCMX-S2/INTEL Core2Duo	
	самостоятельной	Inkscape	E2160/DDR2-667-1Γ6/ST3160815AS/Intel GMA-	
	работы	Notepad++.	82945/Realtek RTL8169	
		Kaspersky Endpoint Security	6 компьютеров P5GD2-X/Intel Pentium 4-3.00GHz/DDR2-	
		MS Access 2016	667-1Γ6/ WD800JD/Radeon X300/Marvell 88E805	
		MS Project Pro 2016	1 компьютер P5KPL-SE/INTEL Core2Duo E6400/DDR2-667	
		MS Visio Pro 2016	-2Γ6/ST380811AS/GF-6600/ Realtek PCIe GBE	
		Visual Studio Code	9200SE/Marvell 88E8001	
		Blender	6 мониторов LG Flatron 1730s	
		Gimp	4 монитора NEC AccuSync LCD73v	
		Maxima	6 мониторов Samsung SyncMaster 740n	
		StarUML V1	1 монитор Samsung SyncMaster 920n	
		IntelliJ IDEA	1 принтер HP LaserJet PRO m402n	
		PyCharm Community Edition	1 сканер HP ScanJet G2410	

		Adobe Reader DC MS Office Standart 2007 Windows 10 Pro	
Читальн ый зал	Информационно- библиотечный центр (помещение для самостоятельной работы обучающихся)	7-Zip Яндекс Браузер Mozilla Firefox LibreOffice LibreCAD Inkscape Notepad++. Kaspersky Endpoint Security MS Access 2016 MS Project Pro 2016 MS Visio Pro 2016 Visual Studio Code Blender Gimp Maxima IntelliJ IDEA PyCharm Community Edition Adobe Reader DC MS Office Standart 2007 Windows 10 Pro	Стол - 20 шт., стул - 20 шт., рабочее место сотрудника - 2 шт., персональный компьютер с выходом в интернет и обеспечением доступа в электронную информационнообразовательную среду академии — 17 шт., многофункциональное устройство — 2 шт.
402	Помещение для проведения занятий лекционного типа, семинарского типа, курсовых работ (курсовых проектов), групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации.	7-Zip Яндекс Браузер LibreOffice	36 посадочных мест, преподавательское место, доска, мультимедийный проектор (переносной), переносной ноутбук
403	Помещение для проведения занятий лекционного типа, семинарского типа, курсовых работ (курсовых проектов), групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации.	7-Zip Яндекс Браузер LibreOffice	28 посадочных мест, преподавательское место, доска, мультимедийный проектор (переносной), переносной ноутбук
404	Помещение для проведения занятий лекционного типа, семинарского типа, курсовых работ (курсовых проектов), групповых и индивидуальных консультаций,	7-Zip Яндекс Браузер LibreOffice	75 посадочных мест, преподавательское место, доска, мультимедийный проектор (переносной), переносной ноутбук

	текущего		
	контроля и		
	промежуточной		
	аттестации.		
406	Помещение для	7-Zip	52 посадочных места, преподавательское место, доска,
	проведения	Яндекс Браузер	мультимедийный проектор (переносной), переносной
	занятий	LibreOffice	ноутбук
	лекционного		
	типа,		
	семинарского		
	типа, курсовых		
	работ (курсовых		
	проектов),		
	групповых и		
	индивидуальных		
	консультаций,		
	текущего		
	контроля и		
	промежуточной		
	аттестации.		
407	Помещение для	7-Zip	40 посадочных мест, преподавательское место, доска,
'	проведения	Яндекс Браузер	мультимедийный проектор (переносной), переносной
	занятий	LibreOffice	ноутбук
	лекционного		
	типа,		
	семинарского		
	типа, курсовых		
	работ (курсовых		
	проектов),		
	групповых и		
	индивидуальных		
	консультаций,		
	текущего		
	контроля и		
	промежуточной		
	аттестации.		
408	Помещение для	7-Zip	30 посадочных мест, преподавательское место, доска,
100	проведения	Яндекс Браузер	мультимедийный проектор (переносной), переносной
	занятий	LibreOffice	ноутбук
	лекционного	Libreomee	noy royk
	типа,		
	семинарского		
	типа, курсовых		
	работ (курсовых		
	проектов),		
	групповых и		
	индивидуальных		
	консультаций,		
	текущего		
	контроля и		
	промежуточной		
	аттестации.		
409	Помещение для	7-Zip	36 посадочных мест, преподавательское место, доска,
107	проведения	У-Дір Яндекс Браузер	мультимедийный проектор (переносной), переносной
	занятий	LibreOffice	ноутбук
	лекционного	Listeoffice	IIO JIO JA
	типа,		
	семинарского		
	типа, курсовых		
	работ (курсовых		
	проектов),		
	групповых и		
	индивидуальных		
	консультаций, текущего		
	1 ГСК УЩСТО		
	контроля и промежуточной		

	аттестации.		
410	Помещение для проведения занятий лекционного типа, семинарского типа, курсовых работ (курсовых проектов), групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации, самостоятельной работы.	Windows 10 Pro RUS 7-Zip Mozilla Firefox LibreOffice LibreCAD Inkscape Notepad++. 1C:Предприятие 8. Комплект Казрегsky Endpoint Security MS Access 2016 MS Project Pro 2016 MS SQL Server 2019 MS SQL Server Management Studio 18.8 MS Visio Pro 2016 MS Visual Studio Community Edition Blender Gimp Maxima Oracle VM VirtualBox StarUML V1 PostgreSQL IntelliJ IDEA PyCharm Community Edition Eclips Adobe Reader DC Embarcadero RAD Studio XE8 Arduino Software (IDE) NetBeans IDE ZEAL Яндекс Браузер	20 посадочных мест, рабочее место преподавателя 20 компьютеров A320M-H-CF/AMD Athlon 3000G/DDR4-2666-8Гб/А-DATA SX6000LNP/AMD RADEON Vega3/Realtek PCI-E GBE 20 мониторов Samsung S24R350FHI 23.8" 20 комплектов клавиатура + мышь (USB) 1 неуправляемый коммутатор ТР-LINK TL-SG1024D
410a	Помещение для проведения занятий лекционного типа, семинарского типа, курсовых работ (курсовых проектов), групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации.		12 посадочных мест, преподавательское место
412	агтестации. Помещение для проведения занятий лекционного типа, семинарского типа, курсовых работ (курсовых проектов), групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации.	7-Zip LibreOffice Яндекс Браузер	22 посадочных места, преподавательское место, доска, мультимедийный проектор (переносной), переносной ноутбук
401	Помещение для проведения	7-Zip LibreOffice	60 посадочных мест, преподавательское место, доска, мультимедийный проектор (переносной), переносной

	занятий лекционного типа, семинарского типа, курсовых работ (курсовых проектов), групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации.	Яндекс Браузер	ноутбук
129	Помещение для проведения занятий лекционного типа, семинарского типа, курсовых работ (курсовых проектов), групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации.	7-Zip LibreOffice Яндекс Браузер	50 посадочных мест, преподавательское место, доска, мультимедийный проектор (переносной), переносной ноутбук
128	Помещение для проведения занятий лекционного типа, семинарского типа, курсовых работ (курсовых проектов), групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации.	7-Zip LibreOffice Яндекс Браузер	30 посадочных мест, преподавательское место, доска, мультимедийный проектор (переносной), переносной ноутбук

8. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ДЛЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ОСВОЕНИЮ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

В соответствии с требованиями ФГОС ВО по направлению подготовки реализация компетентностного подхода предусматривает использование в учебном процессе активных и интерактивных форм проведения занятий (разбор конкретных задач, проведение блиц-опросов, исследовательские работы и т.п.) в сочетании с внеаудиторной работой с целью формирования и развития профессиональных навыков обучающихся.

Удельный вес занятий, проводимых в интерактивной форме, составляет не менее 15 % аудиторных занятий (определяется ФГОС с учетом специфики ОПОП).

Лекционные занятия дополняются ПЗ и различными формами СРС с учебной и научной литературой. В процессе такой работы студенты приобретают навыки «глубокого чтения» - анализа и интерпретации текстов по методологии и методике дисциплины.

Учебный материал по дисциплине «Современные коммуникации в бизнесе» разделен на логически завершенные темы, после изучения, которых предусматривается аттестация в форме письменных практических и творческих работ, тестирования с использованием электронной информационно-образовательной среды Академии, контрольных работ. Работы оцениваются в баллах, сумма которых дает рейтинг каждого обучающегося. В баллах оцениваются не только знания и навыки обучающихся, но и их творческие возможности: активность, неординарность решений поставленных проблем. Каждая тема учебной дисциплины включает обязательные виды работ – лекции, ПЗ, различные виды СРС (выполнение домашних заданий по решению задач, подготовка к лекциям и практическим занятиям).

Форма текущего контроля знаний – тестирование с использованием электронной информационно-образовательной среды Академии, работа студента на практическом занятии, опрос, подготовка докладов, сообщений, рефератов и иных исследовательских работ.

Форма промежуточных аттестаций – тестирование, ответы на вопросы по дисциплине в целом.

Итоговая форма контроля знаний по разделам – тестирование, опрос.

Методические указания по выполнению учебной работы размещены в электронной образовательной среде академии.

9. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ОБУЧАЮЩИМСЯ ПО ВЫПОЛНЕНИЮ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ

Самостоятельная работа – это планируемая работа студентов, выполняемая по заданию и при методическом руководстве преподавателя, но без его непосредственного участия. Роль преподавателя при этом заключается в планировании, организации и контроле самостоятельной работы студентов, в обучении их методам самостоятельного изучения теоретических вопросов.

При выполнении заданий для СРС студент должен руководствоваться требованием профилирования своей дисциплины в соответствии с образовательной программой. При выполнении заданий для СРС необходимо соблюдать следующие требования:

- отбор и изложение материала должны обеспечивать достижение целей, изложенных в программе, и понимание прикладного значения данной дисциплины для своей профессии;
- материал заданий должен быть осознаваем и служить средством выработки обобщенных умений;
- при выполнении заданий следует формулировать их содержание в контексте темы.

Основными видами самостоятельной работы являются: работа с печатными источниками информации (конспектом, книгой, документами), работа с компьютерными автоматизированными курсами обучения. При изучении дисциплины основную долю отводимого на самостоятельную работу времени занимает работа с конспектом лекций и другой печатной информацией.

Цель самостоятельной работы – содействие оптимальному усвоению студентами учебного материала, развитие их познавательной активности, готовности и потребности в самообразовании.

По итогам самостоятельной работы студенты должны:

- научиться проводить рефлексию;
- формулировать получаемые результаты;
- переопределять цели дальнейшей работы;
- корректировать и прогнозировать свой образовательный маршрут.

Контроль за самостоятельной работой студента осуществляется в различной форме в пределах темы по предложенному графику. Выбор темы, если она конкретно не указана, осуществляется индивидуально в консультационный день преподавателя, для чего преподаватель заранее знакомит студента с организацией практикума: программой, структурой курса, формами контроля, основной и дополнительной литературой, а также методами самоподготовки. Студент самостоятельно изучает необходимую литературу и детально рассматривает РПД «Психология личности и самоопределение», в которой представлена необходимая литература. Работы сдаются преподавателю для проверки согласно графику сдачи СРС. На занятиях или в консультационный день самостоятельно рассмотренные темы представляются в качестве краткого обзора темы и обсуждаются в аудитории, для чего преподаватель отводит специальное время в структуре практического занятия (5-7) мин). Преподаватель и студенты имеют возможность задать вопросы. После презентации темы преподаватель выставляет оценку согласно расчету баллов по рейтинговой системе оценивания. В рамках СРС выполняется и подготовка устных сообщений и докладов на практических занятиях. Студентам предлагается самостоятельно выбрать тему для сообщения из обозначенных поисковых систем и согласовать ее с преподавателем. Все вышеназванные задания выполняются в течение семестра и сдаются преподавателю для проверки по заранее оговоренному графику в консультационный день. Самостоятельная работа предусматривает обязательную работу с компьютером по графику. Устные формы контроля помогут оценить владение студентами жанрами научной речи (дискуссия, диспут, сообщение, доклад и др.), в которых раскрывается умение студентов передать нужную информацию, грамотно использовать языковые средства, а также ораторские приемы для контакта с аудиторией. Письменные работы позволяют оценить владение источниками, научным стилем изложения, для которого характерны: логичность, точность терминологии, обобщенность и отвлеченность, насыщенность фактической информацией.