Документ подписан простой электронной подписью Негосударственное аккредитованное некоммерческое частное образовательное Информация о владельце:

ФИО: Агабекян Раиса Левоновна

учреждение высщего образования

Должность: ректор Академия маркетинга и социально-информационных технологий – ИМСИТ»

Дата подписания: 26.01.2024 10:27:48

(г. Краснодар)

Уникальный программный ключ:

4237c7ccb9b9e111bbaf1f4fcda9201d015c4dbaa12(**НАН**7**ЫОУ**Б**QАкадемия ИМСИТ**)

УТВЕРЖДАЮ
Проректор по учебной работе, доцент
Н.И. Севрюгина
17 апреля 2023 г.

Б1.О.05

Иностранный язык в профессиональной деятельности

рабочая программа дисциплины (модуля)

Закреплена за кафедрой Кафедра педагогики и межкультурных коммуникаций

Учебный план 38.04.03 Управление персоналом

 Квалификация
 магистр

 Форма обучения
 очная

 Общая трудоемкость
 8 ЗЕТ

Часов по учебному плану 288 Виды контроля в семестрах:

в том числе: экзамены 2

аудиторные занятия 100 зачеты 1

самостоятельная работа 151,8 контактная работа во время промежуточной аттестации (ИКР) 0

часов на контроль 34,7

Распределение часов дисциплины по семестрам

Семестр (<Курс>.<Семестр на курсе>)	1 (1.1) 2 (1.2)		Итого			
Недель	12	5/6	15	1/6		
Вид занятий	УП	РΠ	УП	РΠ	УП	РΠ
Практические	36	36	64	64	100	100
Контактная работа на аттестации (в период экз. сессий)			0,3	0,3	0,3	0,3
Контактная работа на аттестации	0,2	0,2			0,2	0,2
Консультации перед экзаменом			1	1	1	1
В том числе инт.	4	4	4	4	8	8
В том числе в форме практ.подготовк и	4	4	6	6	10	10
Итого ауд.	36	36	64	64	100	100
Контактная работа	36,2	36,2	65,3	65,3	101,5	101,5
Сам. работа	71,8	71,8	80	80	151,8	151,8

Программу составил(и):

кандидат культурологии, доцент, Буряк Наталья Юрьевна

Рецензент(ы):

Рабочая программа дисциплины

Иностранный язык в профессиональной деятельности

разработана в соответствии с ФГОС ВО:

Федеральный государственный образовательный стандарт высшего образования - магистратура по направлению подготовки 38.04.03 Управление персоналом (приказ Минобрнауки России от 12.08.2020 г. № 958)

составлена на основании учебного плана:

38.04.03 Управление персоналом

утвержденного учёным советом вуза от 17.04.2023 протокол № 9.

Рабочая программа одобрена на заседании кафедры

Кафедра педагогики и межкультурных коммуникаций

Протокол от 09.03.2022 г. № 8

Зав. кафедрой Петракова

Согласовано с представителями работодателей на заседании НМС, протокол №9 от 17 апреля 2023 г.

Председатель НМС проф. Павелко Н.Н.

1. ЦЕЛИ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

1.1 Целью освоения дисциплины «Иностранный язык в профессиональной деятельности» является формирование компетенций обучающихся по направлению подготовки 38.04.03 Управление персоналом в области практического владения иностранным языком в сфере профессиональных коммуникаций, позволяющего использовать его в научной работе. Дисциплина нацелена на совершенствование и дальнейшее развитие знаний и умений по иностранному языку в сфере профессиональных коммуникаций в различных видах речевой деятельности.

Задачи: • подготовка магистранта, владеющего иностранным языком в профессиональной сфере как средством осуществления профессиональной деятельности в иноязычной языковой среде и средством межкультурной коммуникации.

- развитие и совершенствование коммуникативной компетенции, предполагающей умение получать, перерабатывать и передавать информацию на уровне грамматически и лексически правильно оформленной беглой речи в широком диапазоне тем профессионального общения;
- создание благоприятных условий для развития критического мышления, необходимого для творческой профессиональной пеятельности.

	2. МЕСТО ДИСЦИ	ПЛИНЫ (МОДУЛЯ) В СТРУКТУРЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ						
П	[икл (раздел) ОП:	Б1.О						
2.1	Требования к предварительной подготовке обучающегося:							
2.1.1	Пороговый (входной) уровень знаний, умений, опыта деятельности, требуемый для формирования компетенций, необходимых для освоения программы дисциплины «Иностранный язык в профессиональной деятельности», связан с дисциплинами и междисциплинарными связями, обеспечивающими формирование компетенций, необходимыми для освоения программы дисциплины «Иностранный язык в профессиональной деятельности (продвинутый уровень)», а именно дисциплиной «Иностранный язык», «Иностранный язык в профессиональной деятельности», освоенные на предыдущих уровнях образования.							
2.2	Дисциплины (модули) предшествующее:	и практики, для которых освоение данной дисциплины (модуля) необходимо как						
2.2.1	Подготовка к процедуре	защиты и защита выпускной квалификационной работы						
2.2.2	Управление кадровой по	олитикой государственной гражданской службы						
2.2.3	Теория и механизмы сон	временного государственного управления						

3. ФОРМИРУЕМЫЕ КОМПЕТЕНЦИИ, ИНДИКАТОРЫ ИХ ДОСТИЖЕНИЯ и планируемые результаты обучения

УК-4: Способен применять современные коммуникативные технологии, в том числе на иностранном(ых) языке(ах), для академического и профессионального взаимодействия

УК-4.1: Устанавливает и развивает профессиональные контакты в соответствии с потребностями совместной деятельности, включая обмен информацией и выработку единой стратегии взаимодействия

Знать	ги, включая обмен информацией и выработку единой стратегии взаимодействия
Уровень 1	плохо знает правила и закономерности личной и деловой устной и письменной коммуникации; современные коммуникативные технологии на русском и иностранном языках; существующие профессиональные сообщества для профессионального взаимодействия
Уровень 2	хорошо знает правила и закономерности личной и деловой устной и письменной коммуникации; современные коммуникативные технологии на русском и иностранном языках; существующие профессиональные сообщества для профессионального взаимодействия
Уровень 3	отлично знает правила и закономерности личной и деловой устной и письменной коммуникации; современные коммуникативные технологии на русском и иностранном языках; существующие профессиональные сообщества для профессионального взаимодействия
Уметь	
Уровень 1	плохо умеет применять на практике коммуникативные технологии, методы и способы делового общения
Уровень 2	хорошо умеет применять на практике коммуникативные технологии, методы и способы делового общения
Уровень 3	отлично умеет применять на практике коммуникативные технологии, методы и способы делового общения
Владеть	
Уровень 1	плохо владеет методикой межличностного делового общения на русском и иностранном языках, с применением профессиональных языковых форм, средств и современных коммуникативных технологий
Уровень 2	хорошо владеет методикой межличностного делового общения на русском и иностранном языках, с применением профессиональных языковых форм, средств и современных коммуникативных технологий
Уровень 3	отлично владеет методикой межличностного делового общения на русском и иностранном языках, с применением профессиональных языковых форм, средств и современных коммуникативных технологий

у к.-4.2: Составляет, переводит и редактирует различные академические тексты (рефераты, эссе, оозоры, статьи и т.д.), в том числе на иностранном языке

Знать

Уровень 1 стили общения на русском языке, иностранном (ых) языке (ах) в зависимости от цели и условий академического и профессионального взаимодействия;

Уровень 2	стиль общения и язык жестов к ситуациям взаимодействия
Уровень 3	стили общения на русском языке, иностранном (ых) языке (ах) в зависимости от цели и условий академического и профессионального взаимодействия; речь, стиль общения и язык жестов к ситуациям взаимодействия
Уметь	
Уровень 1	выбирать стиль общения на русском языке, иностранном (ых) языке (ах) в зависимости от цели и условий академического и профессионального взаимодействия;
Уровень 2	адаптировать речь, стиль общения и язык жестов к ситуациям взаимодействия
Уровень 3	выбирать стиль общения на русском языке, иностранном (ых) языке (ах) в зависимости от цели и условий академического и профессионального взаимодействия; адаптировать речь, стиль общения и язык жестов к ситуациям взаимодействия
Владеть	,
Уровень 1	стилям общения на русском языке, иностранном (ых) языке (ах) в зависимости от цели и условий академического и профессионального взаимодействия;
Уровень 2	языком жестов
Уровень 3	стилями общения на русском языке, иностранном (ых) языке (ах) в зависимости от цели и условий академического и профессионального взаимодействия; речью, стилем общения и языком жестов
	дставляет результаты академической и профессиональной деятельности на различных публичных
	пях, включая международные, выбирая наиболее подходящий формат
Знать	
Уровень 1	деловую переписку на русском языке
Уровень 2	особенности стилистики официальных и неофициальных писем
Уровень 3	деловую переписку на русском языке и особенности стилистики официальных и неофициальных писем
Уметь	
Уровень 1	плохо умеет вести деловую переписку на русском языке с учетом особенностей стилистики официальных и неофициальных писем
Уровень 2	хорошо умеет вести деловую переписку на русском языке с учетом особенностей стилистики официальных и неофициальных писем
Уровень 3	отлично умеет вести деловую переписку на русском языке с учетом особенностей стилистики официальных и неофициальных писем
Владеть	
Уровень 1	слабыми навыками ведения деловой переписки на русском языке с учетом особенностей стилистики официальных и неофициальных писем
Уровень 2	средними навыками ведения деловой переписки на русском языке с учетом особенностей стилистики официальных и неофициальных писем
Уровень 3	сильными навыками ведения деловой переписки на русском языке с учетом особенностей стилистики официальных и неофициальных писем
дискуссиях	ументированно и конструктивно отстаивает свои позиции и идеи в академических и профессиональных на государственном языке РФ и иностранном языке
Знать	,
Уровень 1	иностранный язык
Уровень 2	деловую переписку на иностранном языке
Уровень 3	деловую переписку на иностранном языке с учетом особенностей стилистики официальных писем и социокультурных различий, традиций академического и профессионального взаимодействия
Уметь	
Уровень 1	Вести деловую переписку
Уровень 2	Вести деловую переписку на иностранном языке
Уровень 3	Вести деловую переписку на иностранном языке с учетом особенностей стилистики официальных писем и социокультурных различий, традиций академического и профессионального взаимодействия
Владеть	
Уровень 1	навыками ведения деловой переписки
Уровень 2	навыками ведения деловой переписки на иностранном языке
Уровень 3	навыками ведения деловой переписки на иностранном языке с учетом особенностей стилистики официальных писем и социокультурных различий, традиций академического и профессионального взаимодействия

УК-5: Способен анализировать и учитывать разнообразие культур в процессе межкультурного взаимодействия

УК-5.1: Анализирует важнейшие идеологические и ценностные системы, сформировавшиеся в ходе экономического развития; обосновывает актуальность их использования при социальном и профессиональном взаимодействии Знать

Уровень 1 Уровень 2	плохо знает важнейшие идеологические и ценностные системы, сформировавшиеся в ходе экономического
	развития; обосновывает актуальность их использования при социальном и профессиональном взаимодействии
	хорошо знает важнейшие идеологические и ценностные системы, сформировавшиеся в ходе экономического развития; обосновывает актуальность их использования при социальном и профессиональном взаимодействии
Уровень 3	отлично знает важнейшие идеологические и ценностные системы, сформировавшиеся в ходе экономического развития; обосновывает актуальность их использования при социальном и профессиональном взаимодействии
Уметь	
Уровень 1	плохо умеет анализировать важнейшие идеологические и ценностные системы, сформировавшиеся в ходе экономического развития; обосновывает актуальность их использования при социальном и профессиональном взаимодействии
Уровень 2	хорошо умеет анализировать важнейшие идеологические и ценностные системы, сформировавшиеся в ходе экономического развития; обосновывает актуальность их использования при социальном и профессиональном взаимодействии
Уровень 3	отлично умеет анализировать важнейшие идеологические и ценностные системы, сформировавшиеся в ходе экономического развития; обосновывает актуальность их использования при социальном и профессиональном взаимодействии
Владеть	
Уровень 1	плохо владеет навыком анализировать важнейшие идеологические и ценностные системы, сформировавшиеся в ходе экономического развития; обосновывает актуальность их использования при социальном и профессиональном взаимодействии
Уровень 2	хорошо владеет навыком анализировать важнейшие идеологические и ценностные системы, сформировавшиеся в ходе экономического развития; обосновывает актуальность их использования при социальном и профессиональном взаимодействии
Уровень 3	отлично владеет навыком анализировать важнейшие идеологические и ценностные системы, сформировавшиеся в ходе экономического развития; обосновывает актуальность их использования при социальном и профессиональном взаимодействии
Знать	социальных групп
Уровень 1	плохо знает социальное профессиональное взаимодействие с учетом особенностей основных форм научного и религиозного сознания, деловой и общей культуры представителей других этносов и конфессий, различных социальных групп
Уровень 2	хорошо знает социальное профессиональное взаимодействие с учетом особенностей основных форм научного и религиозного сознания, деловой и общей культуры представителей других этносов и конфессий, различных социальных групп
Уровень 3	отлично знает социальное профессиональное взаимодействие с учетом особенностей основных форм научного и религиозного сознания, деловой и общей культуры представителей других этносов и конфессий, различных социальных групп
Уметь	
Уровень 1	плохо умеет выстраивать социальное профессиональное взаимодействие с учетом особенностей основных форм научного и религиозного сознания, деловой и общей культуры представителей других этносов и конфессий, различных социальных групп
Уровень 2	хорошо умеет выстраивать социальное профессиональное взаимодействие с учетом особенностей основных форм научного и религиозного сознания, деловой и общей культуры представителей других этносов и конфессий, различных социальных групп
	отлично умеет выстраивать социальное профессиональное взаимодействие с учетом особенностей основных форм научного и религиозного сознания, деловой и общей культуры представителей других этносов и конфессий, различных социальных групп
Уровень 3	
Владеть	плохо владеет навыком выстраивать социальное профессиональное взаимодействие с учетом особенностей основных форм научного и религиозного сознания, деловой и общей культуры представителей других этносов и конфессий, различных социальных групп
Уровень 3 Владеть Уровень 1 Уровень 2	основных форм научного и религиозного сознания, деловой и общей культуры представителей других этносов

з к- 3.3. Об задач	спечивает создание недискриминационной среды взаимодействия при выполнении профессиональных
Знать	
Уровень 1	плохо знает обеспечение создания недискриминационной среды взаимодействия при выполнении профессиональных задач
Уровень 2	хорошо знает обеспечение создания недискриминационной среды взаимодействия при выполнении профессиональных задач
Уровень 3	отлично знает обеспечение создания недискриминационной среды взаимодействия при выполнении профессиональных задач
Уметь	
Уровень 1	плохо умеет обеспечивать создание недискриминационной среды взаимодействия при выполнении профессиональных задач
Уровень 2	хорошо умеет обеспечивать создание недискриминационной среды взаимодействия при выполнении профессиональных задач
Уровень 3	отлично умеет обеспечивать создание недискриминационной среды взаимодействия при выполнении профессиональных задач
Владеть	•
Уровень 1	плохо владеет обеспечением создания недискриминационной среды взаимодействия при выполнении профессиональных задач
Уровень 2	хорошо владеет обеспечением создания недискриминационной среды взаимодействия при выполнении профессиональных задач
Уровень 3	отлично владеет обеспечением создания недискриминационной среды взаимодействия при выполнении профессиональных задач

	УК-6: Способен определять и реализовывать приоритеты собственной деятельности и способы ее совершенствования на основе самооценки
	енивает свои ресурсы и их пределы (личностные, ситуативные, временные), оптимально их использует гого выполнения порученного задания
Знать	
Уровень 1	плохо знает как оценивать свои ресурсы и их пределы (личностные, ситуативные, временные), оптимально их использует для успешного выполнения порученного задания
Уровень 2	хорошо знает как оценивать свои ресурсы и их пределы (личностные, ситуативные, временные), оптимально их использует для успешного выполнения порученного задания
Уровень 3	отлично знает как оценивать свои ресурсы и их пределы (личностные, ситуативные, временные), оптимально их использует для успешного выполнения порученного задания
Уметь	
Уровень 1	плохо умеет оценивать свои ресурсы и их пределы (личностные, ситуативные, временные), оптимально их использует для успешного выполнения порученного задания
Уровень 2	хорошо умеет оценивать свои ресурсы и их пределы (личностные, ситуативные, временные), оптимально их использует для успешного выполнения порученного задания
Уровень 3	отлично умеет оценивать свои ресурсы и их пределы (личностные, ситуативные, временные), оптимально их использует для успешного выполнения порученного задания
Владеть	
Уровень 1	плохо владеет навыком оценивать свои ресурсы и их пределы (личностные, ситуативные, временные), оптимально их использует для успешного выполнения порученного задания
Уровень 2	хорошо владеет навыком оценивать свои ресурсы и их пределы (личностные, ситуативные, временные), оптимально их использует для успешного выполнения порученного задания
Уровень 3	отлично владеет навыком оценивать свои ресурсы и их пределы (личностные, ситуативные, временные), оптимально их использует для успешного выполнения порученного задания
УК-6.2: Опр	ределяет приоритеты профессионального роста и способы совершенствования собственной деятельности
	амооценки по выбранным критериям
Знать	
Уровень 1	плохо знает как определять приоритеты профессионального роста и способы совершенствования собственной деятельности на основе самооценки по выбранным критериям
Уровень 2	хорошо знает как определять приоритеты профессионального роста и способы совершенствования собственной деятельности на основе самооценки по выбранным критериям
Уровень 3	отлично знает как определять приоритеты профессионального роста и способы совершенствования собственной деятельности на основе самооценки по выбранным критериям
Уметь	
Уровень 1	плохо умеет определять приоритеты профессионального роста и способы совершенствования собственной деятельности на основе самооценки по выбранным критериям

V	
Уровень 2	хорошо умеет определять приоритеты профессионального роста и способы совершенствования собственной деятельности на основе самооценки по выбранным критериям
Уровень 3	отлично умеет определять приоритеты профессионального роста и способы совершенствования собственной деятельности на основе самооценки по выбранным критериям
Владеть	
Уровень 1	плохо владеет навыком определять приоритеты профессионального роста и способы совершенствования собственной деятельности на основе самооценки по выбранным критериям
Уровень 2	хорошо владеет навыком определять приоритеты профессионального роста и способы совершенствования собственной деятельности на основе самооценки по выбранным критериям
Уровень 3	отлично владеет навыком определять приоритеты профессионального роста и способы совершенствования собственной деятельности на основе самооценки по выбранным критериям
	страивает гибкую профессиональную траекторию, используя инструменты непрерывного образования, с опленного опыта профессиональной деятельности и динамично изменяющихся требований рынка труда
Знать	
Уровень 1	плохо знает как выстраивать гибкую профессиональную траекторию, используя инструменты непрерывного образования, с учетом накопленного опыта профессиональной деятельности и динамично изменяющихся требований рынка труда
Уровень 2	хорошо знает как выстраивать гибкую профессиональную траекторию, используя инструменты непрерывного образования, с учетом накопленного опыта профессиональной деятельности и динамично изменяющихся требований рынка труда
Уровень 3	отлично знает как выстраивать гибкую профессиональную траекторию, используя инструменты непрерывного образования, с учетом накопленного опыта профессиональной деятельности и динамично изменяющихся требований рынка труда
Уметь	
Уровень 1	плохо умеет выстраивать гибкую профессиональную траекторию, используя инструменты непрерывного образования, с учетом накопленного опыта профессиональной деятельности и динамично изменяющихся требований рынка труда
Уровень 2	хорошо умеет выстраивать гибкую профессиональную траекторию, используя инструменты непрерывного образования, с учетом накопленного опыта профессиональной деятельности и динамично изменяющихся требований рынка труда
Уровень 3	отлично умеет выстраивать гибкую профессиональную траекторию, используя инструменты непрерывного образования, с учетом накопленного опыта профессиональной деятельности и динамично изменяющихся требований рынка труда
Владеть	
Уровень 1	плохо владеет навыком выстраивать гибкую профессиональную траекторию, используя инструменты непрерывного образования, с учетом накопленного опыта профессиональной деятельности и динамично изменяющихся требований рынка труда
Уровень 2	хорошо владеет навыком выстраивать гибкую профессиональную траекторию, используя инструменты непрерывного образования, с учетом накопленного опыта профессиональной деятельности и динамично изменяющихся требований рынка труда
Уровень 3	отлично владеет навыком выстраивать гибкую профессиональную траекторию, используя инструменты непрерывного образования, с учетом накопленного опыта профессиональной деятельности и динамично изменяющихся требований рынка труда

Код занятия	Наименование разделов и тем /вид занятия/	Семестр / Курс	Часов	Компетен- ции	Литература и эл. ресурсы	Практ . подг.
	Раздел 1. Модуль 1. Работа над языковым материалом					
1.1	Тема 1. Функциональный стиль научной литературы (лексико - грамматические особенности). /Пр/	1	4	УК-4.1 УК- 4.2 УК-4.3 УК-4.4 УК- 5.1 УК-5.2 УК-5.3 УК- 6.1 УК-6.2 УК-6.3	Л1.1 Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2 Л2.3Л3.1 Л3.2 Э1 Э2	

1.2	Тема 1. Функциональный стиль научной литературы (лексико - грамматические особенности). /Ср/	1	8	УК-4.1 УК- 4.2 УК-4.3 УК-4.4 УК- 5.1 УК-5.2 УК-5.3 УК- 6.1 УК-6.2 УК-6.3	Л1.1 Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2 Л2.3Л3.1 Л3.2 Э1 Э2	
1.3	Тема 2. Основы научного перевода: адекватность, переводческие трансформации; контекстуальные замены; многозначность лексики. /Пр/	1	4	УК-4.1 УК- 4.2 УК-4.3 УК-4.4 УК- 5.1 УК-5.2 УК-5.3 УК- 6.1 УК-6.2 УК-6.3	Л1.1 Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2 Л2.3Л3.1 Л3.2 Э5 Э6	
1.4	Тема 2. Основы научного перевода: адекватность, переводческие трансформации; контекстуальные замены; многозначность лексики. /Ср/	1	8	VK-4.1 VK- 4.2 VK-4.3 VK-4.4 VK- 5.1 VK-5.2 VK-5.3 VK- 6.1 VK-6.2 VK-6.3	Л1.1 Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2 Л2.3Л3.1 Л3.2 Э5 Э6	
1.5	Тема 3. Основы технического перевода: адекватность, переводческие трансформации; контекстуальные замены; многозначность лексики. /Пр/	1	4	УК-4.1 УК- 4.2 УК-4.3 УК-4.4 УК- 5.1 УК-5.2 УК-5.3 УК- 6.1 УК-6.2 УК-6.3	Л1.1 Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2 Л2.3Л3.1 Л3.2 Э5 Э6	
1.6	Тема 3. Основы технического перевода: адекватность, переводческие трансформации; контекстуальные замены; многозначность лексики. /Ср/	1	8	УК-4.1 УК- 4.2 УК-4.3 УК-4.4 УК- 5.1 УК-5.2 УК-5.3 УК- 6.1 УК-6.2 УК-6.3	Л1.1 Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2 Л2.3Л3.1 Л3.2 Э5 Э6	
	Раздел 2. Модуль 2. Обучение видам речевой коммуникации					
2.1	Тема 1. Аудирование научных текстов и говорение. /Пр/	1	4	УК-4.1 УК- 4.2 УК-4.3 УК-4.4 УК- 5.1 УК-5.2 УК-5.3 УК- 6.1 УК-6.2 УК-6.3	Л1.1 Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2 Л2.3Л3.1 Л3.2 Э2 Э4	
2.2	Тема 1. Аудирование научных текстов и говорение. /Ср/	1	8	УК-4.1 УК- 4.2 УК-4.3 УК-4.4 УК- 5.1 УК-5.2 УК-5.3 УК- 6.1 УК-6.2 УК-6.3	Л1.1 Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2 Л2.3Л3.1 Л3.2 Э2 Э4	
2.3	Тема 2. Чтение и перевод, смысловой анализ и презентация текстов. /Пр/	1	6	УК-4.1 УК- 4.2 УК-4.3 УК-4.4 УК- 5.1 УК-5.2 УК-5.3 УК- 6.1 УК-6.2 УК-6.3	Л1.1 Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2 Л2.3Л3.1 Л3.2 Э2 Э4	
2.4	Тема 2. Чтение и перевод, смысловой анализ и презентация текстов. /Ср/	1	29	VK-4.1 VK- 4.2 VK-4.3 VK-4.4 VK- 5.1 VK-5.2 VK-5.3 VK- 6.1 VK-6.2 VK-6.3	Л1.1 Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2 Л2.3Л3.1 Л3.2 Э4 Э5	

2.5	Тема 3.	1	14	УК-4.1 УК-	Л1.1 Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1	4
	Письмо: создание вторичных			4.2 УК-4.3	Л2.2 Л2.3Л3.1 Л3.2	
	(аннотация, обзор, реферат) и			УК-4.4 УК-	Э3 Э6	
	собственных научных текстов (статья,			5.1 VK-5.2		
	доклад, обоснование исследования) и их презентация.			УК-5.3 УК- 6.1 УК-6.2		
	/Пр/			УК-6.3		
2.6	Тема 3.	2	40	УК-4.1 УК-	Л1.1 Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1	
	Письмо: создание вторичных			4.2 VK-4.3	Л2.2 Л2.3Л3.1 Л3.2	
	(аннотация, обзор, реферат) и собственных научных текстов (статья,			УК-4.4 УК- 5.1 УК-5.2	93 96	
	доклад, обоснование исследования) и			УК-5.3 УК-		
	их презентация.			6.1 УК-6.2		
	/Cp/			УК-6.3		
	Раздел 3. Модуль 3. Социокультурные и					
	профессиональные знания					
3.1	Тема 1.	2	32	УК-4.1 УК-	Л1.1 Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1	3
	Приобретение профессионально-			4.2 УК-4.3	Л2.2 Л2.3Л3.1 Л3.2	
	ориентированных социокультурных знаний.			УК-4.4 УК-	Э2 Э4	
	знании. /Пр/			5.1 УК-5.2 УК-5.3 УК-		
	/11p/			6.1 VK-6.2		
				УК-6.3		
3.2	Тема 1.	2	40	УК-4.1 УК-	Л1.1 Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1	
	Приобретение профессионально-ориентированных социокультурных			4.2 УК-4.3 УК-4.4 УК-	Л2.2 Л2.3Л3.1 Л3.2 Э2 Э4	
	знаний.			5.1 VK-5.2	32 34	
	/Cp/			УК-5.3 УК-		
				6.1 УК-6.2		
				УК-6.3		
3.3	Тема 2.	2	32	УК-4.1 УК-	Л1.1 Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1	3
	Основная информация о социокультурном портрете стран			4.2 УК-4.3 УК-4.4 УК-	Л2.2 Л2.3Л3.1 Л3.2 Э1 Э4	
	изучаемого языка, культуре устного и			5.1 VK-5.2	3134	
	письменного общения на иностранном			УК-5.3 УК-		
	языке, особенностях формального и			6.1 УК-6.2		
	неформального языкового поведения.			УК-6.3		
3.4	/Пр/ Тема 2.	1	10,8	УК-4.1 УК-	Л1.1 Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1	
3.4	Основная информация о	1	10,0	4.2 VK-4.3	Л2.2 Л2.3Л3.1 Л3.2	
	социокультурном портрете стран			УК-4.4 УК-	Э1 Э4	
	изучаемого языка, культуре устного и			5.1 УК-5.2		
	письменного общения на иностранном			УК-5.3 УК- 6.1 УК-6.2		
	языке, особенностях формального и неформального языкового поведения.			УК-6.3		
	/Ср/			1 10.5		
	Раздел 4. Промежугочная аттестация					
4.1	Контактная работа на аттестации (в	1	0,2	УК-4.1 УК-	Л1.1 Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1	
	период экз. сессий) /КА/			4.2 VK-4.3	Л2.2 Л2.3Л3.1 Л3.2	
				УК-4.4 УК- 5.1 УК-5.2	Э1 Э5	
				УК-5.3 УК-		
				6.1 УК-6.2		
				УК-6.3		
4.2	Контактная работа на аттестации (в период экз. сессий) /КАЭ/	2	0,3	УК-4.1 УК- 4.2 УК-4.3	Л1.1 Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2 Л2.3Л3.1 Л3.2	
	период экз. сессии) /кАЭ/			УК-4.4 УК-	91 95	
				5.1 VK-5.2		
				УК-5.3 УК-		
				6.1 УК-6.2		
				УК-6.3		

4.3	Контактная работа на аттестации (в	2	1	УК-4.1 УК-	Л1.1 Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1	
	период экз. сессий) /Консл/			4.2 УК-4.3	Л2.2 Л2.3Л3.1 Л3.2	
				УК-4.4 УК-	Э1 Э5	
				5.1 УК-5.2		
				УК-5.3 УК-		
				6.1 УК-6.2		
				УК-6.3		

	5. ОЦЕНОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ
	5.1. Контрольные вопросы и задания
Тестовое	
Вариант	1. Выберите правильный вариант ответа
1.	All the documents usually in perfect order
	will be kept
	keep
	are kept
	are being kept
2.	. the bills . yet?
	haven't been paid
	were paid
	are paid
□ 3.	hadn't been paid When we come to the factors the weathers still the new equipment
] 3. □	When we came to the factory the workers still the new equipment were installing
	are installing
	install
	will install
4.	When we came to the plant the new equipment
	was being installed
	would be installed
	were being installed
	has been installed
5.	These machines by the end of the month
	will have been tested
	will be tested
	will test
	We are less a list of goods in transit
6.	We enclose a list of goods in transit damaged
	damaging
	being damaged
	having damaged
7.	We expect the problem in the near future
	to be solving
	to be solved
	to have been solved
	to solve
8.	I believe him arrangements for his journey
	to make
	make
	will make
	to be made The second like the second of the first let in Assessed
9.	They would like the company the first lot in August deliver
	to deliver
	to be delivering
	is delivering
10.	Insurance companies make their investments profit
	a) to generate be generating
	to have generated
	generate
11.	Shall and Gasprom are likely an agreement this month
	are signing
	to have signed
	to sigh

	to have been signed
12.	The US government is said to oppose the bond issue
	to have threatened
	to threaten
	to be threatened
	to have been threatening
13.	Rosneft is scheduled Fully by the middle of next year
	to privatize
	to be privatized
	to have privatized
	to have been privatized
14.	Some 90% of the company is expected in three thranches
	to sell off
	to be selling off
	to be sold off
	to have sold off
15.	Some of the major investors wanted the bank. a higher interest rate
	to pay
	pay
	to have paid
	to have been paying
1	
16.	Our counterparts have just been shown the factory
_	round
-	by
_	at
-	ın erin erin erin erin erin erin erin eri
17.	We couldn't answer your fax at once. We a final decision by that time yet
1	made
	hadn't made
	hadn't been
	was made
18.	The customer asked if the terms in the latest agreement.
	had been specified
	have been specified
	are specified
	would specify
19.	He asks me if we already enough money into this business
	have invested
	had invested
	invested
	are investing
20.	The director the manager that the project would require long term financing
1	
	asked
	told
	said to
	ordered
21.	If all the documents had been in order, we the contrast yesterday
	could have signed
	could signed
	have signed
	signed
22.	Nothing would have happened if you the instructions
	followed
	had followed
	would follow
	follow
23.	If you place your order before the 1st July we you a discount
	give
	will give
	would give
	can give
24.	With export to other countries Tunisia was forced to increase its export to the dollar area
	is reduced
	reducing
	was reduced
	having reduced
25.	London remains the leading center, with nearly fifty bullion dollars here every day
	traded

	trading
	being traded
	having been traded
26.	The conference opened yesterday with heavy investment. on the previous day.
	being announced
	announcing
l	
	having been announced
	announced
27.	In the European foreign exchanges the dollar yesterday changed little, after from early weakness
l	
	recovered
	being recovered
l	
	having recovered
	recovering
28.	Some corporations became public . from bankruptcy
	to rescue
	to be rescued
	to have rescued
l	
	to have been rescued
29.	Russian companies' ambitions are infrastructure the current legal and administrative
	exceeded
	being exceeding
	to exceed
	exceeding
30.	Credit derivatives and default options find applications in trade credits
	limited
l	
	limiting
	to limit
	being limited
	teng innec
Вариант 2	 Выберите правильный вариант ответа
	правильный вариант ответа
1.	The director the manager that the project would require long term financing
	asked
	told
	said to
	ordered
2.	If all the documents had been in order, we the contrast yesterday
	could have signed
	could signed
	have signed
	signed
3.	Nothing would have happened if you the instructions
	followed
l	
	had followed
	would follow
	follow
l	
4.	If you place your order before the 1st July we you a discount
	give
	will give
	would give
	can give
5.	With export to other countries ., Tunisia was forced to increase its export to the dollar area
l	
	is reduced
	reducing
	was reduced
l	
	having reduced
6.	London remains the leading center, with nearly fifty bullion dollars here every day
	traded
l	
	trading
	being traded
	having been traded
7.	The conference opened yesterday with heavy investment. on the previous day.
	being announced
	announcing
	having been announced
	announced
8.	In the European foreign exchanges the dollar yesterday changed little, after from early weakness
	recovered

	being recovered
	having recovered
	recovering
9.	Some corporations became public from bankruptcy
	to rescue
	to be rescued
	to have rescued
	to have been rescued
10.	Russian companies' ambitions are infrastructure the current legal and administrative
	exceeded
	being exceeding
	to exceed
	exceeding
11.	Credit derivatives and default options find applications in trade credits
	limited
	limiting
	to limit
	being limited
12.	All the documents usually in perfect order
	will be kept
	keep
	are kept
	are being kept
13.	the bills yet?
	haven't been paid
	were paid
	are paid
	hadn't been paid
14.	When we came to the factory the workers still . the new equipment
	were installing
	are installing
	install
	will install
15.	When we came to the plant the new equipment
1	was being installed
	would be installed
	were being installed
	has been installed
16.	These machines by the end of the month
	will have been tested
	will be tested
	will test
	were tested
17.	We enclose a list of goods in transit
	damaged
	damaging
	being damaged
	having damaged
18.	We expect the problem in the near future
	to be solving
	to be solved
	to have been solved
	to solve
19.	I believe him arrangements for his journey
	to make
	make
	will make
	to be made
20.	They would like the company the first lot in August
	deliver
	to deliver
	to be delivering
	is delivering
21.	Insurance companies make their investments . profit
	to generate
	to be generating
	to have generated
	generate
. —	Marrane and the second

22.	Shall and Gasprom are likely an agreement this month				
	are signing				
	to have signed				
	· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·				
	to sigh				
	to have been signed				
23.	The US government is said to oppose the bond issue				
	to have threatened				
	to threaten				
	to be threatened				
	to have been threatening				
24.	Rosneft is scheduled Fully by the middle of next year				
	to privatize				
	to be privatized				
	to have privatized				
	to have been privatized				
25.	Some 90% of the company is expected in three thranches				
	to sell off				
	to be selling off				
	to be sold off				
	to have sold off				
26.	Some of the major investors wanted the bank. a higher interest rate				
	to pay				
	pay				
	to have paid				
	to have been paying				
27.	Our counterparts have just been shown the factory				
-	round				
-	by				
-	at				
-	in .				
28.	We couldn't answer your fax at once. We a final decision by that time yet				
	made				
	hadn't made				
	hadn't been				
	was made				
29.	The customer asked if the terms in the latest agreement.				
	had been specified				
	have been specified				
	are specified				
	would specify				
30.	He asks me if we already enough money into this business				
	have invested				
	had invested				
	invested				
	are investing				
Типовые	контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта				
	ости, характеризующих этапы формирования компетенций в процессе освоения образовательной программы:				
	ьные задания и материалы, необходимые для оценки знаний, умений, навыков:				
Remposi	salar salarin, i sarepitani, neconograme am oderna sianini, j. enimi, naminom				
Вариант 1					
	lete each sentence with the correct word or phrase. The first letter of each word is given.				
	JK the service sector employs more people than the msector.				
	in office of large company is called the h				
	ablicly quoted companies have both a c and a chief executive.				
	ople who work for a company are called e				
	art is the world's largest r				
6. In Febru	uary 2000, Vodafone AirTouch succeeded in it's hostile t of Mannesmann.				
	7. When it is approved, the m of Vodafone AirTouch with Mannesmann will be the world's largest.				
	panies such as advertising agencies, people are vital intangible a				
	tracting work to outside suppliers is known as o				
	eople you work with are your c				
	11. A person who does a similar job to you, but in another company is your c				
	is the total amount of products produced by a company.				
	company is looking for something which will give it a c e				
	two companies merge they usually have greater e of s				
	parate companies				
т шан ах хег	Dalan, Aannuanna				

THE SOLUTION THE STEEL S	01p. 1
15. Because of the globalization of business, an increasing number of merges are c	
b	
16. Some companies prefer to grow organically, but is quicker to grow by a	
17. Many government organizations are inefficient because they are too b, with too many rules and regulations.	
18. PC manufacturers such as Dell and Gateway were among the first to sell their products through o	
19. The majority of start-ups and new v	
20. F	
B. Choose the best answer a, b, c or d.	
1. Multinational companies usually have in different countries.	
a) Daughter companies b) subsidiaries c) factories d) colleagues	
2. One aim of all companies which sell goods or services is to increase their	
a) Market part b) market percentage c) market share d) market offer	
3. In order to improve their services to customers, banks need to become more	
a) Customer oriented b) profitable c) competitive d) efficient	
b) Having only in different countries gives global companies more flexibility to move their	
manufacturing activities from one country to another.	
a) Subsidiaries b) employees c) research centres d) assembly operations	
5. Cultural differences are one of the potentialof international mergers.	
a) threats b) pitfalls c) attractions d) benefits	
6. Most countries give foreign companies to attract new investment.	
a) financial discounts b) important tariffs c) tax incentives d) share ownership	
7. Companies that handle all aspects of their business internally, such as the big oil companies, are known as	
companies.	
a) multinational b) venture capital c) conglomerate d) vertically-integrated	
8. The movement of money into and out of a company is known as	
a) annual turnover b) profit margin c) cash flow d) bank charges	
9. All mergers aim to create for the two companies' shareholders.	
a) added value b) lower costs c) economies of scale d) tax benefits	
10. The Apple computer company has always been	
11. Setting up a business in a foreign country involves a lot of	
a) import tariffs b) red tape c) tax payments d) bank accounts	
12. When companies decide to restructure, it is usually who are made redundant.	
a) middle managers b) secretarial staff c) top managers d) production workers	
13. To run their foreign subsidiaries, multinationals usually appoint a	
a) project manager b) team leader c) decision maker d) country manager	
14. In joint ventures, two or more companies on specific projects.	
a) collaborate b) compete c) practise d) deal	
15. One measure of a company's financial success is the return on	
a) production voiumes b) annual turnover c) capital employed d) profit margins	
16. The use of share options to incentivize managers is becoming more and more	
a) reliable b) widespread c) expensive d) tangible	
17. One problem international mergers is the difference in	
a) duties b) output c) activity d) compensation	
18. Companies with very different products often have a structure based on	
a) functional areas b) geographic spread c) product lines d) matrix management	
19. When two companies merge they always look at ways toin order to be more efficient and profitable. a) recruit staff b) cut costs c) increase advertising d) reduce salaries	
20. Sometimes it seems that large companies change their organisation and carry out a	
a) restructuring b) decentralisation c) merger d) takeover Вариант 2.	
A Complete each sentence with the correct word or phrase. The first letter of each word is given.	
1. International companies are increasingly looking to rmanagers with an MBA.	
2. An MBA is clearly one of the best qfor an international management career.	
3. Many large companies stheir managers' studies by paying some or all of the costs.	
4. While some subjects, such as law and management studies, are on increase, others, such as engineering, are on the	
d	
5. Because of the lack of graduates there will soon be an s of qualified engineers.	
6. Nearly all organizations use i as one of their main ways to select new employees.	
7. In Britain, many companies also use a, where candidates take part in a series of t	aske
and simulations.	MUINO
8. It is also common in Britain for a new employer to request a written r on candidates from their	
previous employers.	
9. Organising people by different levels of power and authority is known as a h	
10. When two companies merge it can be very useful to run tb	nle
work well together.	-10
11. Large companies that are famous, well established and generally successful financially are known as b	
ccompanies.	
······································	

12. 13.	A c is a large organization that consists of many companies in different sectors. A company with a good HR policy will carry out annual a between each employee and his or her
manager.	
14.	A person who loves France and all things French is known as a F
15.	Eare people who are sent by their company to work abroad.
16.	Young managers are less interested in working abroad than before because their soften has a separate career.
17.	Some assignments abroad can turn out to be a na really terrible experience.
18.	Some managers consider time spent abroad as part of their d programme.
19.	Responsible companies will have an ethical policy and a c
must follo	Ambitious young graduates will look for a company offering good promotion p
B Choose	e the best answer a, b, c or d.
1.	A key international management competency for Unilever is entrepreneurial
a)	force b) drive c) strength d) determination
2.	Many organizations have a salary which indicates the salary for different jobs.
a)	level b) ladder c) scale d) review
/	
3.	When two companies want to together they often
a)	form b) run c) do d) manage
	is a word used to describe people who are clever and intelligent.
a) Wise	b) Competent c) Bright d) Eager
5 37	
	managers who have good prospects for quick promotion are often known as
a) techno	crats b) globe-trotters c) top-flight executives d) high-fliers
6 The ch	nief executive can be said tothe company.
a) organiz	
a) Organiz	ze b) full c) own d) motivate
7. Trainir	ng courses which include activities such as role-plays and simulations use anapproach.
a) experie	
/ 1	
8. In orie	ntal cultures, to is one of the most embarrassing things that can happen.
a) lose a j	
9. The sp	pecial words used by people in the same profession are known as
a) slang	b) dialect c) pidgin d) jargon
	young people spend their first months in a new job on a training programme they are known as
a) applica	ants b) novices c) trainees d) students
11 75 :	
	ing that has clear applications to a job or type of work can be said to be
a) theoret	tical b) practical c) interesting d) cost-effective
12 It is a	ramy armonoliva to a special cribe fail in an arrange sich and have to native confi
a) insure	very expensive topeople who fail in an overseas job and have to return early. b) dismiss c) retrain d) repatriate
a) insure	b) dismiss c) retrain d) repatriate
13 Peopl	le who are sent abroad by their company often have a betterthan at home because they have a higher salary and
	nefits such as free housing.
a) lifestyl	
a) mesty	o) programme o) career a) placement
14. Most	companiesemployees for their travel expenses at the end of the month.
a) sponso	
15. It is c	common for large companies and professional bodies topoliticians and
	ent departments to try to persuade them to accept their point of view.
a) lobby 1	b) persuade c) pay d) entice
	e young managersoverseas postings because their spouse many not be able to work in the foreign country.
a) postpo	ne b) turn down c) delay d) prefer
1.5 ~	
	etimes when people return from a period overseas they have problems readjusting and find that their career
	instead of advancing.
⊥a) retired	h) turned down c) regressed d) broken down

18. Selecting	g the right person	n for an o	verseas	is crucial but not easy to do.
a) visit	b) mission	c) task	d) assig	nment
	~ ~	-		ed responsibilities, more and more managers are suffering from d) frustration
20. In Anglo	-Saxon cultures	, compani	ies test a c	candidate's their ability to do the job well.
a) personalit	y b) intellig	ence	c) skills	d) qualifications

Основы перевода: адекватность, переводческие трансформации; контекстуальные замены; многозначность лексики.

Выполните письменный перевод текста с иностранного языка на русский язык Текст 1

The most typical characteristics people use speaking about society are usually sounded like: pollution, welfare, bureaucracy, working hours, GM foods, medical care, convenience foods, public services and longevity. But let's find out what society is. It is the people in a particular area of country who have the same customs and laws. It is like an alive organism which is developed with every sphere of human-beings activity and it differs from one country to another.

There are following types of society such as traditional, modern, developed and undeveloped and several new types which show the way people life. By now we can determine post – industrial society – is a type no longer relying on heavy industry, consumer – where buying and selling is considered to be very important and throw – away in which things are not made to last a long time. Moreover every society can be divided into groups, classes and tend to have particular characteristics.

As for Russian society nowadays it can't even be characterized with one type of description only but with a combination of features. And in my opinion this fact helps us understand how essentially different it can be. Let's examine our society deeper. I'd like to underline welfare. This very point determines the way of life and its quality.

Actually welfare becomes a crucial moment and, of course, I don't like this fact.

For example, if you need a good medical care you'd pay for it and so get the best doctors and treatment. When you want to get some kind of public service it would be more efficient if you pay. Money runs the world. It's a statement of contemporary life and that's why if you don't have money you'll have to come over inefficient public service such as bad medicine or bureaucracy thriving in every possible place. It'll take you much more time to do something finding yourself in overcrowded rooms waiting for your turn.

Moreover wealthy people can allow themselves not to use convenience and GM foods which are the false friends of women. They just hire a housekeeper who cooks and cleans the house for them bringing the time economy for being able to put up with long working hours and kiss their children before going to bed.

So, in the struggle for health, beauty and longevity the welfare takes the first place again. It's sad but our society depends on welfare more than ever. It becomes the most important value in the world.

Текст 2

A company can be also called a firm or a business. When it is produc¬ing goods or trading, we say it is in business. A company which is just start¬ing up is going into business and a firm which stops operating goes out of business. If a firm becomes bigger, it expands. The expansion means that a company will produce more goods or sell more products. A manufacturer produces goods. They are its products. When a manufacturing company expands, it means that it increases its production.

A company selling goods in large quantities (in bulk) is called a whole—saler. A person or a company buying in bulk (wholesale) and selling goods in small quantities is a retailer. Many local shops sell goods retail. Two or more companies which sell or manufacture the same product are competi—tors. They are in competition and they compete for customers. To be ahead of its rivals the company must be competitive.

An area where there is a demand for certain goods is called a market. A company selling locally sells its goods in the local market, if a company sells its goods at the same place where they are produced, it uses the home or domestic market. A firm selling abroad is an exporter. It sells on the in—ternational or overseas market. The goods it exports are exports. An importer buys goods abroad and imports them into his own country.

Текст 3

When a proprietor wants to expand the business, one way to do so is to form a partnership, a business formed for profit by two or more co-owners. The rights and duties of a partnership are regulated by laws of the state where it is formed and by a legal agreement entered into by the co-owners. Usually an agreement specifies the amount of money each is investing and the duties each partner assumes. A partnership agreement also may provide for a "silent partner" who does not take part in the management, but who invests money in the business.

The partnership has the advantage of pooling managerial talent. The partner may be qualified in production, another in marketing. The partnership, like individual ownership, is exempt from most of the reporting that the government requires of corporations. Furthermore, it has a favourable tax position when compared with the corporation. Federal taxes are paid by individual partners on their share of earnings; beyond that the business is not taxed.

A major disadvantage of the partnership is that each member is liable /brail the debts of the partnership; the act of any partner is legally binding upon all the others. If one partner takes a large amount of money from the business and squanders it, the others must pay the debt. Partnerships suffer another major disadvantage: decision-making is shared. If partners have serious disagreements, the business is bound to suffer.

Nevertheless, the partnership remains a vital part of the overall business economy.

Текст 4

Approaches to selection vary significantly across cultures. There are differences not only in the priorities that are given to technical or interpersonal capabilities, but also in the ways that candidates are tested and interviewed for the desired qualities. Comparing such cultures as Anglo-Saxon, Germanic, Latin and Far Eastern we can see that in Anglo-Saxon cultures, what is generally tested is how much the individual can contribute to the tasks of the organization. In these cultures, assessment centers, intelligence tests and measurements of competencies are the norm. In the UK there was a much greater tendency to use panel interviews; in addition almost 74 % companies there use references from previous employers. What UK jobseekers consider an essential piece of information – what the post pays and also other material incentives including a car and fringe benefits. The attention given to rewards indicates the importance of the job and its responsibility. As for qualifications – beyond degree level make employers nervous. British managers are not selected primarily for their intelligence; instead they give the importance to social, political and leadership skills.

In Germanic cultures, the emphasis is more on the quality of education in a specialist function. First, German job seekers don't pay so much attention to salary; they consider it not to be an essential piece of information. German advertisements rarely mention other material incentives. Great attention is paid to the level of experience and qualifications demanded. Salary can be assumed to correspond with this. Moreover German adverts are vague about material rewards, they usually demand 'a degree in ...' not simply 'a degree'. In Germany it's difficult to be overqualified. German managers are selected primarily for the expert knowledge. German advertisements like achievement, but it tends to be less personally-driven. Their companies want candidates with sound knowledge, experience and competence in their field.

The recruitment process in Latin and Far Eastern cultures is very often characterized by ascertaining how well that person 'fits in' with the larger group. This is determined in part by the elitism higher education institution such as The University of Tokyo in Japan, and in part by their interpersonal style and ability to network internally. People of Latin culture tend to be more about personality, communication and social skills. Some international companies of Far East have identified very specific qualities that they consider strategically important and that support their business requirements.

Coming to conclusion we may notice even the tone of the job advertisement is different in these cultures. So Latin and Far Eastern cultures regard recruitment and selection as intellectually complex, the Germans as technically complex, and the British as interpersonally complex, but they agree on one thing: it's complex.

Текст 5

It is impossible to imagine our television, newspapers, radio, Internet and even streets without advertisements. Nowadays advertising plays an important role in modern life and in the life of every person. We can't imagine our life without advertising because every day we hear or see advertising, we try to find information we need in hundreds of advertisements. Even when we go for a walk or just shopping we see a lot of different advertisements in the streets.

Advertising serves to notify in various ways the new goods or services and their consumer properties, and is directed to the potential consumer, paid by the sponsor and serves for promotion of its production and ideas. Advertising is a part of communication activity of a firm, alongside with publicity and stimulation of selling. Advertising unessentially imposes the goods on the buyer. Sometimes it simply forces to recollect the last concrete mark or the name of the goods or service when the customer makes the choice. There are a lot of definitions of the word "advertising". For example, advertising is collective term for public announcements designed to promote the sale of specific commodities or services. Advertising is a form of mass selling, employed when the use of direct, person-to-person selling is impractical, impossible, or simply inefficient. It is to be distinguished from other activities

intended to persuade the public, such as propaganda, publicity, and public relations.

Modern advertising is an integral segment of urban industrial civilization, reflecting contemporary life in its best and worst aspects. The basic underlying advertising idea is the idea of human needs. Need is the feeling of shortage of something experienced by the person.

The second initial idea of advertising is the idea of human requirements. Requirement is the need which has accepted the specific form according to a cultural level and the personal features of the individual. Requirements of people are practically boundless, but resources for their satisfaction are limited. So the person will choose those goods which will give him or her the greatest satisfaction within the framework of his or her financial opportunities.

The structure of advertising contains the following five basic moments:

- The first one, it possesses the ability to draw attention.
- The second one, the force of influence of advertising on the emotions of consumers.
- The third one, how strong is the force of influence.
- The fourth one is its informative value.
- And the last, the fifth one, we should know for sure whether the person will want to read the message or to see an advertising roller up to the end. We must know how effectively advertising gains attention of the people.

Organizations that frequently spend large sums of money on advertising that sells what is not, strictly speaking, a product or service include political parties, interest groups, religious organizations, and military recruiters. Non-profit organizations are not typical advertising clients, and may rely on free modes of persuasion, such as public service announcements.

While advertising can be seen as necessary for economic growth, it is not without social costs.

Advertising is an essential part of business. Ads are necessary either for the manufacturer or for the buyer.

Civilization has made a great step in the development of advertising. It has turned into a powerful global network from primitive cries. I think that we can also name our present day era "the era of advertising", because everything is advertised and everything can be found in adverts.

Текст 6

Cultural differences are an important factor when it comes to how and what managers should learn and from whom. Different cultural responses to management education are particularly revealing. For example, German and Swiss managers tend to favour structured learning situations with clear pedagogical objectives, detailed course outlines and schedules, and the «right answer» or superior solution. This is very much in contrast with the view typically held by people from Anglo-Saxon culture such as Britain and the USA. Most British participants in courses dislike a structure that is too rigid. They tend to prefer more open-ended learning situations with loose objectives and practical tasks. The suggestion that there could be only one correct answer is less acceptable to them. The idea of working in groups may come more naturally to Asian managers than to the more individualistic Anglo-Saxons. On the other hand, Asian participants experience more difficulty having to «sell» their ideas in a group, with the potential for open disagreement and conflict, and therefore possible loss of face. Nor do they quite see the point of learning from other students who are no more knowledgeable than themselves. Wisdom resides in the hierarchy.

Group discussions may seem perfectly natural to Americas, who have been encouraged as students to express their own ideas and opinions. British students too have been educated to challenge and debate the ideas put forth by each other, including the teacher. British culture values the ability to prove one's case, eloquently, even at the expense of others. Anglo-Saxon culture is more tolerant of confrontation and uncertainly, and is less concerned with status differences, either among participants or between themselves and the teacher. This can be quite a shock to students from Asia and many Central European countries, who are not used to either voicing their opinion in class, disagreeing with each other, or actively debating with the professor.

Training that makes extensive use of case studies, business games, and management exercises such as role-plays, favours learning by doing rather than learning by lecture and reading. As a result, European managers may not always see the point of some complain that seminars conducted by US trainers are not sufficiently serious or theoretical. US managers, on the other hand, want training to be more concrete, practical and fun.

With each culture favouring different training and development practices, it may be difficult to integrate these into a coherent or consistence policy within an international organization. However, standartising training methods may be important if the company needs to communicate specialised knowledge quickly across different units, or if the special quality of the company training programmes is regarded as a major source of attracting new recruits.

On the other hand, multinational companies may have a lot to gain from cross-fertilising different approaches, and providing opportunities for training and development that appeal to people with different abilities, learning styles, educational backgrounds, and, of course, and cultures. In fact, working with groups of managers from different countries often requires a mixed pedagogical approach, as well as the use of trainers of different nationalities.

Текст 7

Working abroad to acquire international experience is an important part of an international manager's development. The chance to spend a few years abroad at the company's expense can see like a dream come true. But if you don't take time to consider the impact your decision will have on your career, then it could turn into a nightmare.

Working overseas can broaden employee's perspectives and help the employability in future. They can acquire an enormous amount of experience and superb overview of the industry.

People willing to work abroad have two ways of making career. Some of them apply for overseas postings to be able to exercise their talent implement new strategies and use their outgoing personalities to make the company lots of money out of local business. But at the same time overseas postings can leave you out of touch with changes at head office. It happens if you ignore the need to network and research the new job back in home country. For many people the achievements abroad count for nothing. They find the expatriate existence "shallow". Integration with the local community is extremely difficult for them and they realize that there's always an underline background stress. However with the pool of potential employees who are willing to accept overseas posting shrinking "the remaining candidates" may not represent the best possible selection.

If you want to avoid all these problems you should consider the time abroad carefully and work into the career development strategy. You are better to go away for no more than two year or else you risk losing touch with new developments and your vitally important network of contacts.

Unless you maintain contact in your home country you will find it really difficult to readjust and reintegrate on your return.

3.2 Экзаменационные материалы для промежуточной аттестации (зачет) Вопросы к зачету

- 1. Чтение и перевод иноязычных текстов профессиональной направленности с целью полного извлечения информации, обобщение прочитанного в виде реферата, резюме, аннотации на русском и изучаемом иностранном языке.
- 2. Письменная фиксация информации в виде записей, конспектирования, делового письма, а также в виде докладов, рефератов, тезисов и т.п.
- 3. Лексические темы профессиональной направленности.
- 4. Грамматика (грамматический строй иностранного языка)
- 5. Выполнение лексико-грамматического теста.

5.2. Темы письменных работ

- 1. Чтение и перевод иноязычных текстов профессиональной направленности с целью полного извлечения информации, обобщение прочитанного в виде реферата, резюме, аннотации на русском и изучаемом иностранном языке.
- 2. Письменная фиксация информации в виде записей, конспектирования, делового письма, а также в виде докладов, рефератов, тезисов и т.п.

5.3. Фонд оценочных средств

Типовые контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта

деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций в процессе освоения образовательной программы:
Оценочные материалы для проведения аттестации
Тестовые задания (ОВ)
Tenses 1.1 Each July we to Turkey for a holiday. A are going B go C went D were going
1.2 The growing number of visitors the footpaths. A is damaging B damages C are damaging D was damaging
1.3 Jane just a few minutes ago. A left B has left C leaves D had left
1.4 Timson 13 films and I think her latest is the best. A made B had made C has made D was making
1.5 Robert lately? A Did you see B Have you seen C Do you see D Are you seeing
1.6 When I was a child the violin. A I was playing B I'm playing C I play D I played
1.7 until midnight last night. A I have been reading B I read C I was reading D I have read
1.8 He for the national team in 65 matches so far. A has played B has been playing C played D is playing
1.9 Sorry we're late, we the wrong turning. A had taken B were taking C took D are taking
1.10 She from flu when she was interviewed. A was suffering B had been suffering C had suffered D suffered
The future 2.1 If you look carefully, you find writing scratched on the glass. A can B are going to C shall D will
2.2 I think it soon. A is going to rain B rains C will rain D is raining
2.3 Wait here until I you. A will call B am calling C am going to call D call
2.4 I won't be able to meet you next week, I in London for a few days. A will be staying B will stay C stay D am staying
2.5 Next month I Derek for 20 years. A know B will have known C am knowing D will have been knowing
2.6 I with the performance, but I got flu the day before. A was to have helped B helped C was to help D had helped
Modals 3.1 You mad if you think I'm going to lend you any more money. A should be B are supposed to be C must be D ought to be
3.2 I happy to see him, but I didn't have time. A will have been B would be C will be D would have been
3.3 We Switzerland four times during the 1970s. A used to visit B would visit C visited D will visit

3.4 'Why isn't Tim here yet?' 'It be because his mother is ill again.' A may B can C might D could
3.5 If I hadn't come along at that moment, Jim the one arrested instead of the real thief. A might have been B may have been C can have been D could have been
3.6 Jenny leave the hospital only six hours after the baby was born. A was able to B could C can D is able to
3.7 The car broke down and we a taxi. A must have got B had got to get C had to get D must get
3.8 You whisper. Nobody can hear us. A needn't B don't have to C mustn't D need to
3.9 Although he didn't have a ticket, Ken come in. A could B can C might D was allowed to
Be, have, do, make, etc. 4.1 The traffic lights green and I pulled away. A became B turned C got D went
 4.2 I could much more for the painting if I'd sold it overseas. A have got B get C have D has got 4.3 We into the state of the Swedish car industry. A did some researches B made some research C made research D did some research
Passives 5.1 during the storm. A They were collapsed the fence B The fence was collapsed C They collapsed the fence D The fence collapsed
5.2 The new computer system next month. A is being installed by people B is be installed C is being installed D is been installed
5.3 The children to the zoo. A were enjoyed taken B enjoyed being taken C were enjoyed taking D enjoyed taking
5.4 chair the meeting. A John was decided to B There was decided that John should C It was decided that John should D John had been decided to
Questions 6.1 Who was coming to see me this morning? A you said B did you say C did you say that D you did say
6.2 Why return the money? A did you not B you did not C you didn't D didn't you
6.3 want to do this weekend? A What you B Which do you C What do you D What you do
Verbs: infinitives, -ing forms, etc. 7.1 I always associate A red wine B red wine by France C French red wine D red wine with France
7.2 She noticed away from the house. A him to run B him run C him running D him ran
7.3 I'd advise more exercise. A to take B you to take C you taking D taking
7.4 I remembered the race. A the horse's winning B the horse to win C the horse winning D the horse's to win
7.5 She reminded the papers.

A me where to leave B me where I had to leave C where I had to leave D where to leave
7.6 We needed A the house to be redecorated B the house redecorating C the house to be redecorating D the house redecorated 7.7 The suspect confessed
Reporting 8.1 'I suppose you've heard the latest A news,' said she B news.' she said C news', she said D news,' she said
8.2 I notified I had changed my address. A with the bank that B the bank that C that D to the bank that
8.3 She reassured me that she the card. A had posted B has posted C posted D posts
8.4 She her holiday in Finland. A said me about B told about C said about D told me about
8.5 She encouraged the job. A to take the job B that Frank should take C Frank to take D to Frank to take
8.6 They directed that the building A be pulled down B to be pulled down C should be pulled down D is to be pulled down
8.7 He asked me where he put the box. A shall B ought to C will D should Nouns and compounds 9.1 The faulty. A equipments are B equipment was C equipments were D equipment were
9.2 Many leading members of the opposition party to justify the decision. A have tried B has tried C have been trying D tries
9.3thinks that Judith should be given the job. A Neither of us B The majority of my colleagues C Practically everyone D A number of people
9.4 We had holiday in Spain. A a two week's B two weeks' C two-week D a two-week
9.5 The company owns in the city centre. A a cars park B several car parks C a car park D several cars parks
9.6 The government has introduced A a children's clothes tax B a tax on children clothes C a children clothes tax D a tax on children's clothes
Articles 10.1 I'll be with you in A one quarter of an hour B a quarter of an hour C a quarter of one hour D a quarter of hour
10.2 Against her parents' wishes, she wants to be
10.3 This tastes lovely. What's in? A a sauce B the sauce C sauces D sauce
10.4 arrived for you this morning. A Furniture B A furniture C Some furniture D Some furnitures
10.5 the most popular form of fiction writing. A The novel is B Novel is C The novels are D Novels are

10.6 Frank works as A a security guard at a university B a security guard at university C a security guard at the university D security guard at a university
10.7 What have we got? A for the dinner B for a dinner C for dinner D to dinner
Determiners and quantifiers 11.1 Did you buy when you went shopping? A any tomato B any water C any tomatoes D some water
11.2my friends knew I was getting married. A Not much of B Not many of C Not much D Not many 11.3 hard work had been of no use. A All their B Their all of C All of their D Their all
11.4 Following the flood,
11.5 the children awake. A None ofwas B Not any ofwere C No childrenwas D None ofwere
11.6 We should use time we have available to discuss Jon's proposal. A the little of B the little C the few D little
11.7 I've given to Bob. A all them B all of them C them all D them all of
Relative clauses and other types of clause 12.1 She's one of the kindest people A that I know B I know C who I know D which I know
12.2 One of the people arrested was Mary Arundel, a member of the local council. A is B that is C whom is D who is
12.3 The newspaper is owned by the Mearson Group, is Sir James Bex. A which chairman B whose chairman C who chairman D chairman
12.4 She is one of the few people A who I look up to B to whom I look up C I look up to D to who I look up
12.5 There are a number of people be asked. A should B that should C whom should D who should
12.6 at the party, we saw Ruth standing alone. A Arrived B We arrived C Arriving D We were arriving
Pronouns, substitution and leaving out words 13.1 The scheme allows students from many countries to communicate A each other B with each other C themselves D with one another
13.2 'We need new curtains.' 'Okay, let's buy' A ones with flowers on B ones C one D some
13.3 'I don't suppose there'll be any seats left.' 'No, I' A don't suppose B suppose C don't suppose so D suppose not
13.4 They needed someone who was both an excellent administrator and manager was not easy to find. A Such a person B A such person C Such D Such person
13.5 'They could have been delayed by the snow.' 'Yes, they' A could have B could C could been D could have been
13.6 The report is very critical and is clearly A intended to be B intended to C intended D intend to be

Adjectives 14.1 The party was excellent, and I'd like to thank all the A concerned people B responsible people C people responsible D people concerned
14.2 Our teacher gave us problem to solve. A a very impossible B a completely impossible C an absolutely impossible D an extremely impossible
14.3 I asked Francis to clean the car, and he did A a well job B the job good C a good job D the job well
14.4 My watch was among the A things taken B taken things C things stolen D stolen things
14.5 She felt good the prize. A about win B with winning C to win D about winning
14.6 He was busy his homework. A doing B to do C that he was doing D he was doing
14.7 We are not in financial position to cut taxes. A an enough strong B a strong enough C sufficiently strong enough D a sufficiently strong
14.8 She was as anyone could have had. A as patient teacher B a patient a teacher C as patient as teacher D as patient a teacher
Adverbs and conjunctions 15.1 I her birthday and I how to make it up to her. A completely forgotdon't just know B forgot completelydon't just know C completely forgotjust don't know D forgot completelyjust don't know
15.2 I at six o'clock, but to be up by five. A normally get upI have sometimes B normally get upsometimes I have C get normally upsometimes I have D get normally upI sometimes have
15.3 It's disappointing. A very much B very C much D much very
15.4 brought some food. A My mother has only B My mother only has C My only mother has D Only my mother has
15.5 I'll look after the children while you dinner. A will make B are making C will be making D make
15.6 I still feel very tired in the morning. A when I wake up B as I wake up C when I will wake up D while I wake up
15.7 We were delayed an accident. A because B because of there was C because there was D because of
15.8 I carried the knife carefully cut myself. A so as not to B so not to C not to D in order not to
15.9, they slept soundly. A Hot though was the night air B Hot though the night air was C Hot as the night air was D Hot although the night air was
15.10 If I a more reliable car, I to Spain rather than fly. A would havewould drive B hadhad driven C hadwould drive D would have hadwould drive

15.11 If he a chance of success, he to move to London. A will havewould need B will havewill need C were to havewill need D were to havewould need
15.12 They couldn't decide it was worth re-sitting the exam. A if B whether or not C whether D if or not
15.13 John was the first person I saw hospital. A by leaving B on leaving C in leaving D on to leave
15.14 Much of the power of the trade unions has been lost, their political influence should not be underestimated. A Even so B Although C Even D Even though
Prepositions 16.1 She lives Perth. She owns a house the Swan River. A aton B atin C inat D inon
16.2 He suddenly saw Sue the room. He pushed his way the crowd of people to get to her. A acrossthrough B overthrough C acrossacross D overalong
16.3 I first met Steve on a beach Adelaide. I later found out that he had been a carpenter and a dustman, other things. A byamong B nearbetween C bybetween D near among
16.4 'It's Ann's birthday some time the middle of May, I think.' 'Yes, it's her birthday the 21st.' A aton B inon C inat D atin
16.5 About ten of us were taken ill a party we were at in York. I felt ill a couple of days, but was fine after that. A forduring B forfor C duringduring D duringfor
16.6 cricket, I enjoy watching football and basketball. A Apart from B Except C Except for D Besides
16.7 I told him that he couldn't hope to catch a big fish a small rod like that, but he insisted trying. A withon B byabout C withabout D byon
16.8 'What do you think
16.9 'When did you last hear Don?' 'He phoned me just this morning. He's coming to Bristol next week, so we agreed a time and place to meet.' A fromon B abouton C fromwith D ofto
16.10 'John has looked tired recently, and I've started to wonder his health.' 'You're right. And he doesn't seem to care the effect smoking has on him.' A atfor B aboutfor C aboutabout D atabout
16.11 She tried to A talk me the plan out of B talk out of me the plan C talk me out of the plan D talk out me of the plan
Organizing information 17.1' people trying to get into the football stadium. A There were too much B There were too many C It was too many D There was too many
17.2 to celebrate his 75th birthday. A It was decided B It was accepted C It was determined D It was agreed
17.3 I you can swim so well and I can't. A hate B hate it that C hate that D hate it
17.4 Dave lost his job and was short of money, so his flat and move in with his brother. A that he did was to sell B what he did was to sell C what he did sold D what he did was sell

17.5 resigned, we would have been forced to sack him. A Had he not B Hadn't he C He had not D He not had
17.6 that Marie was able to retire at the age of 50.
A So successful her business was B So successful was her business
C Her business was so successful D So was he
Задания со свободно конструируемым (развёрнутым) ответом (СКО)
Вариант 1. A. Complete each sentence with the correct word or phrase. The first letter of each word is given.
1. In the UK the service sector employs more people than the msector.
2. The main office of large company is called the h
3. Most publicly quoted companies have both a c and a chief executive.
4. The people who work for a company are called e
6. In February 2000, Vodafone AirTouch succeeded in its hostile t of Mannesmann.
7. When it is approved, the m of Vodafone AirTouch with Mannesmann will be the world's largest.
8. In companies such as advertising agencies, people are vital intangible a
9. Subcontracting work to outside suppliers is known as o
10. The people you work with are your c
12. The o is the total amount of products produced by a company.
13. Every company is looking for something which will give it a c
14. When two companies merge they usually have greater e of s
than as separate companies. 15. Because of the globalization of business, an increasing number of merges are c
bdeals.
16. Some companies prefer to grow organically, but is quicker to grow by a
17. Many government organizations are inefficient because they are too b, with too many rules and regulations.
18. PC manufacturers such as Dell and Gateway were among the first to sell their products through o
19. The majority of start-ups and new v fail within two years.
20. F are people who provide their services on an individual and independent basis to different companies.
Вариант 2.
A Complete each sentence with the correct word or phrase. The first letter of each word is given.
1. International companies are increasingly looking to r
2. An MBA is clearly one of the best qfor an international management career. 3. Many large companies stheir managers' studies by paying some or all of the costs.
4. While some subjects, such as law and management studies, are on increase, others, such as engineering, are on the
d
5. Because of the lack of graduates there will soon be an s of qualified engineers.
6. Nearly all organizations use i
and simulations.
8. It is also common in Britain for a new employer to request a written r on candidates from their
previous employers.
9. Organizing people by different levels of power and authority is known as a h
work well together.
11. Large companies that are famous, well established and generally successful financially are known as b
ccompanies.
12. A c is a large organization that consists of many companies in different sectors.
12. A c is a large organization that consists of many companies in different sectors. 13. A company with a good HR policy will carry out annual a between each employee and his or her
12. A c is a large organization that consists of many companies in different sectors. 13. A company with a good HR policy will carry out annual a between each employee and his or her manager. 14. A person who loves France and all things French is known as a F
12. A c is a large organization that consists of many companies in different sectors. 13. A company with a good HR policy will carry out annual a between each employee and his or her manager. 14. A person who loves France and all things French is known as a F
 12. A c
 12. A c
12. A c
12. A c

Основы перевода: адекватность, переводческие трансформации; контекстуальные замены; многозначность лексики.

Выполните письменный перевод текста с иностранного языка на русский язык

TEKCT 1

The most typical characteristics people use speaking about society are usually sounded like: pollution, welfare, bureaucracy, working hours, GM foods, medical care, convenience foods, public services and longevity. But let's find out what society is. It is the people in a particular area of country who have the same customs and laws. It is like an alive organism which is developed with every sphere of human-beings' activity and it differs from one country to another.

There are following types of society such as traditional, modern, developed and undeveloped and several new types which shows the way people life. By now we can determine post – industrial society – is a type no longer relying on heavy industry, consumer – where buying and selling is considered to be very important and throw – away in which things are not made to last a long time. Moreover every society can be divided into groups, classes and tend to have particular characteristics.

As for Russian society nowadays it can't even be characterized with one type of description only but with a combination of features. And in my opinion this fact helps us understand how essentially different it can be. Let's examine our society deeper. I'd like to underline welfare. This very point determines the way of life and its quality.

Actually welfare becomes a crucial moment and, of course, I don't like this fact.

For example, if you need a good medical care you'd pay for it and so get the best doctors and treatment. When you want to get some kind of public service it would be more efficient if you pay. Money runs the world. It's a statement of contemporary life and that's why if you don't have money you'll have to come over inefficient public service such as bad medicine or bureaucracy thriving in every possible place. It'll take you much more time to do something finding yourself in overcrowded rooms waiting for your turn.

Moreover wealthy people can allow themselves not to use convenience and GM foods which are the false friends of women. They just hire a housekeeper who cooks and cleans the house for them bringing the time economy for being able to put up with long working hours and kiss their children before going to bed.

So, in the struggle for health, beauty and longevity the welfare takes the first place again. It's sad but our society depends on welfare more than ever. It becomes the most important value in the world.

TEKCT 2

Approaches to selection vary significantly across cultures. There are differences not only in the priorities that are given to technical or interpersonal capabilities, but also in the ways that candidates are tested and interviewed for the desired qualities. Comparing such cultures as Anglo-Saxon, Germanic, Latin and Far Eastern we can see that in Anglo-Saxon cultures, what is generally tested is how much the individual can contribute to the tasks of the organization. In these cultures, assessment centers, intelligence tests and measurements of competencies are the norm. In the UK there was a much greater tendency to use panel interviews; in addition almost 74 % companies there use references from previous employers. What UK jobseekers consider an essential piece of information – what the post pays and also other material incentives including a car and fringe benefits. The attention given to rewards indicates the importance of the job and its responsibility. As for qualifications – beyond degree level make employers nervous. British managers are not selected primarily for their intelligence; instead they give the importance to social, political and leadership skills.

In Germanic cultures, the emphasis is more on the quality of education in a specialist function. First, German job seekers don't pay so much attention to salary; they consider it not to be an essential piece of information. German advertisements rarely mention other material incentives. Great attention is paid to the level of experience and qualifications demanded. Salary can be assumed to correspond with this. Moreover German adverts are vague about material rewards, they usually demand 'a degree in ...' not simply 'a degree'. In Germany it's difficult to be overqualified. German managers are selected primarily for the expert knowledge. German advertisements like achievement, but it tends to be less personally-driven. Their companies want candidates with sound knowledge, experience and competence in their field.

The recruitment process in Latin and Far Eastern cultures is very often characterized by ascertaining how well that person 'fits in' with the larger group. This is determined in part by the elitism higher education institution such as The University of Tokyo in Japan, and in part by their interpersonal style and ability to network internally. People of Latin culture tend to be more about personality, communication and social skills. Some international companies of Far East have identified very specific qualities that they consider strategically important and that support their business requirements.

Coming to conclusion we may notice even the tone of the job advertisement is different in these cultures. So Latin and Far Eastern cultures regard recruitment and selection as intellectually complex, the Germans as technically complex, and the British as interpersonally complex, but they agree on one thing: it's complex.

ТЕКСТ 3

Cultural differences are an important factor when it comes to how and what managers should learn and from whom. Different cultural responses to management education are particularly revealing. For example, German and Swiss managers tend to favor structured learning situations with clear pedagogical objectives, detailed course outlines and schedules, and the «right answer» or superior solution. This is very much in contrast with the view typically held by people from Anglo-Saxon culture such as Britain and the USA. Most British participants in courses dislike a structure that is too rigid. They tend to prefer more open-ended learning situations with loose objectives and practical tasks. The suggestion that there could be only one correct answer is less acceptable to them. The idea of working in groups may come more naturally to Asian managers than to the more individualistic Anglo-Saxons.

П: 38.04.02 Мг УП 3++23.plx

On the other hand, Asian participants experience more difficulty having to «sell» their ideas in a group, with the potential for open disagreement and conflict, and therefore possible loss of face. Nor do they quite see the point of learning from other students who are no more knowledgeable than themselves. Wisdom resides in the hierarchy.

Group discussions may seem perfectly natural to Americas, who have been encouraged as students to express their own ideas and opinions. British students too have been educated to challenge and debate the ideas put forth by each other, including the teacher. British culture values the ability to prove one's case, eloquently, even at the expense of others. Anglo-Saxon culture is more tolerant of confrontation and uncertainly, and is less concerned with status differences, either among participants or between themselves and the teacher. This can be quite a shock to students from Asia and many Central European countries, who are not used to either voicing their opinion in class, disagreeing with each other, or actively debating with the professor.

Training that makes extensive use of case studies, business games, and management exercises such as role-plays, favors learning by doing rather than learning by lecture and reading. As a result, European managers may not always see the point of some complain that seminars conducted by US trainers are not sufficiently serious or theoretical. US managers, on the other hand, want training to be more concrete, practical and fun.

With each culture favoring different training and development practices, it may be difficult to integrate these into a coherent or consistence policy within an international organization. However, standardizing training methods may be important if the company needs to communicate specialized knowledge quickly across different units, or if the special quality of the company training programs is regarded as a major source of attracting new recruits.

On the other hand, multinational companies may have a lot to gain from cross-fertilizing different approaches, and providing opportunities for training and development that appeal to people with different abilities, learning styles, educational backgrounds, and, of course, and cultures. In fact, working with groups of managers from different countries often requires a mixed pedagogical approach, as well as the use of trainers of different nationalities.

5.4. Перечень видов оценочных средств

Перечень видов и форм контроля дисциплины:

- выполнение учебных индивидуальных заданий в ходе практических занятий;
- контрольный опрос (устный);
- выполнение тестового задания;
- чтение и перевод иноязычных текстов профессиональной направленности с целью полного извлечения информации, обобщение прочитанного в виде реферата, резюме, аннотации на русском и изучаемом иностранном языке;
- письменная фиксация информации в виде записей, конспектирования, делового письма, а также в виде докладов, рефератов, тезисов и т.п.

Задания со свободно конструируемым ответом (СКО) предполагает составление развернутого ответа на теоретический вопрос. Задание с выбором одного варианта ответа (ОВ, в задании данного типа предлагается несколько вариантов ответа, среди которых один верный. Задания со свободно конструируемым ответом (СКО) предполагает составление развернутого ответа, включающего полное решение задачи с пояснениями.

	6. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)			
	6.1. Рекомендуемая литература			
	6.1.1. Основная литература			
	Авторы, составители	Заглавие	Издательство, год	
Л1.1	Мезенцева А. И., Бурлай Н. В.	Foreign language for scientific and research work=Иностранный язык для научно-исследовательской работы: Учебнометодическое пособие	Москва: Русайнс, 2021, URL: https://book.ru/book/940214	
Л1.2	Новикова О. Н., Калугина Ю. В.	Английский язык для студентов аграрных вузов: Учебник	Москва: КноРус, 2020, URL: https://book.ru/book/933499	
Л1.3	Карпова Т. А., Восковская А. С., Закирова Е. С., Циленко Л. П.	Деловой английский язык: Учебное пособие	Москва: КноРус, 2020, URL: https://book.ru/book/933522	
Л1.4	Украинец И.А.	Иностранный язык (английский) в профессиональной деятельности: Учебное пособие	Москва: Российский государственный университет правосудия, 2019, URL: http://znanium.com/catalog/document? id=364544	
Л1.5	Грищенко Н.А., Ершова Е.О.	Иностранный язык. Английский. (Деловая сфера коммуникации): Учебное пособие	Красноярск: Сибирский федеральный университет, 2019, URL: http://znanium.com/catalog/document? id=380319	
	6.1.2. Дополнительная литература			
	Авторы, составители	Заглавие	Издательство, год	

	Авторы, составители	Заглавие	Издательство, год	
Л2.1	Карпова Т. А., Восковская А. С., Закирова Е. С., Циленко Л. П.	Деловой английский язык: Учебное пособие	Москва: КноРус, 2019, URL: https://book.ru/book/932519	
Л2.2	Белогаш М. А., Дубинина Г. А., Кондрахина Н. Г., Федосеева Т. В.	Английский язык в профессиональной сфере: управление персоналом. Ч. 1: Учебное пособие	Москва: КноРус, 2019, URL: https://book.ru/book/932009	
Л2.3	Лизунова Н. М., Обухова Л. Ю.	Английский язык: Учебное пособие	Москва: Русайнс, 2019, URL: https://book.ru/book/932873	
		6.1.3. Методические разработки	1	
	Авторы, составители	Заглавие	Издательство, год	
Л3.1	Лизунова Н. М., Обухова Л. Ю.	Английский язык: Учебное пособие	Москва: Русайнс, 2017, URL: https://book.ru/book/922096	
Л3.2	Межова М.В.	Иностранный язык (английский язык): Учебное пособие	Кемерово: ФГБОУ ВО "Кемеровский государственный институт культуры", 2017, URL: http://znanium.com/catalog/document? id=344233	
	6.2. Эле	ктронные учебные издания и электронные обр	разовательные ресурсы	
Э1		тупа: http://www.inion.ru		
Э2	Российская государственная библиотека Режим доступа: http://www.rsl.ru			
Э3	-	нная библиотека Режим доступа: http://nel.nns.		
Э4	Библиографическая поисковая система «Букинист» Режим доступа: http://bukinist.agava.ru			
Э5		ванная логическая библиотечная сеть Режим д	оступа: http://www.libweb.ru	
Э6	Научная электронная библиотека Режим доступа: www.elibrary.ru			
	6.3.1. Лицензионное и	свободно распространяемое программное обес производства	спечение, в том числе отечественного	
6.3.1.1	<u>.</u>			
	7-Zip Архиватор 7-Zip Программное обеспечение по лицензии GNU GPL			
6.3.1.3				
6.3.1.4				
6.3.1.5	Договор № ПР-00035750 от 13 декабря 2022г. (ООО Прима АйТи)			
6.3.1.6	публикаций в формате PDF Adobe Acrobat Reader DC and Runtime Software distribution license agreement for use on personal computers or 31.01.2017			
6.3.1.7	LibreOffice Офисный пакет LibreOffice Программное обеспечение по лицензии GNU GPL			
	_	нь профессиональных баз данных и информаг	ционных справочных систем	
6.3.2.1	1 Кодекс – Профессиональные справочные системы https://kodeks.ru			
6.3.2.2	Консультант Плюс http://www.consultant.ru			

	7. МТО (оборудование и технические средства обучения)			
Ауд	Наименование	ПО	Оснащение	
402	Помещение для проведения занятий лекционного типа, семинарского типа, курсовых работ (курсовых проектов), групповых и индивидуальных	7-Zip Google Chrome LibreOffice	36 посадочных мест, преподавательское место, доска, мультимедийный проектор (переносной), переносной ноутбук	

	консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации.		
404	Помещение для проведения занятий лекционного типа, семинарского типа, курсовых работ (курсовых проектов), групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации.	7-Zip Google Chrome LibreOffice	75 посадочных мест, преподавательское место, доска, мультимедийный проектор (переносной), переносной ноутбук
407	Помещение для проведения занятий лекционного типа, семинарского типа, курсовых работ (курсовых проектов), групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации.	7-Zip Google Chrome LibreOffice	40 посадочных мест, преподавательское место, доска, мультимедийный проектор (переносной), переносной ноутбук
408	Помещение для проведения занятий лекционного типа, семинарского типа, курсовых работ (курсовых проектов), групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации.	7-Zip Google Chrome LibreOffice	30 посадочных мест, преподавательское место, доска, мультимедийный проектор (переносной), переносной ноутбук
409	Помещение для проведения занятий лекционного типа, семинарского типа, курсовых работ (курсовых проектов), групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и	7-Zip Google Chrome LibreOffice	36 посадочных мест, преподавательское место, доска, мультимедийный проектор (переносной), переносной ноутбук

	промежуточной		
	аттестации.		
123a	Специальное	7-Zip	Системный блок AMD FX-8120 1шт
	помещение для	Google Chrome	Системный блок Intel Core 2 CPU 4400 1шт.
	хранения и	LibreOffice	Монитор "LG L1718S" 1 шт.
	профилактическог	Notepad++.	Монитор "BENQ CL2240" 1шт.
	о обслуживания	Oracle VM VirtualBox	Монитор "SAMSUNG 740m" 1шт.
	учебного	Adobe Reader DC	Набор иснтрументов 1 шт.
	оборудования	ZEAL	Паяльная станция Lukey 902 1 шт
		Klite Mega Codec Pack	Принтер SAMSUNG ML-1665 1 шт.
		Windows 7 Pro	Принтер SAMSUNG ML-1615 1 шт.
		CDBurnerXP	Коммутатор D-Link DES-1005D 1 шт.
		Java 8	Poyrep Keenetic Lite (KN-3110)1 шт.
		PDF24 Creator	Паяльник 40 Вт дер/ручка 1 шт.
		CCleaner	Лампа настольная 1 шт.
		Консоль Kaspersky Security	Стол 1-тумбовый 1 шт.
		Center	Стол 2 тумбовый 1 шт.
		Kaspersky Endpoint Security 11	Стол офисный компьютерный 1 шт.
		ПАРУС-Бюджет 8.5.6.1	Столик компьютерный 1 шт.
		Microsoft Office 2007 Professional	Стол 1-тубовый с верхней приставкой 1шт.
		Plus	Стулья тканевые на металокаркасе 2шт
		10-Strike File search pro	Стул деревянный 1шт
		10-Страйк Сканирование Сети	Пылесос "SUPRA 1800W" 1 шт.
		10-Страйк Инвентаризация	Шуруповерт "Hitachi ds12dvf3" 1 шт.
		Компьютеров	Веб-камера Logitech HD WebCam C525 1280*720 MicUSB -
		Ttominibio repob	4 mt
			Перфоратор Град-М 1 шт.
			Микрофон Yanmai R933 – 2 шт
			Ноутбук Asus X541U – 1 шт
			Проектор Cactus CS-PRO.02B.WXGA-W – 1 шт.
			Проектор Acer QNX1310 – 2 шт
TT	TT 0	7.7	
Читальн	Читальный зал.	7-Zip	16 посадочных мест, рабочее место библиотекаря
ый зал	Помещение для	Google Chrome	6 компьютеров P5GC-MX1333/INTEL Core2Duo
	самостоятельной	Mozilla Firefox	E2160/DDR2-667-1F6/ST380815AS/Intel GMA-
	работы	LibreOffice	82945/Atheros L2 Fast Ethernet 10/100
		LibreCAD	4 компьютера GA945GCMX-S2/INTEL Core2Duo
		Inkscape	E2160/DDR2-667-1Γ6/ST3160815AS/Intel GMA-
		Notepad++.	82945/Realtek RTL8169
		1С:Предприятие 8. Комплект	6 компьютеров P5GD2-X/Intel Pentium 4-3.00GHz/DDR2-
		Kaspersky Endpoint Security	667-1Γ6/ WD800JD/Radeon X300/Marvell 88E805
		Maxima	1 компьютер P5KPL-SE/INTEL Core2Duo E6400/DDR2-667
		StarUML V1	-2Γ6/ST380811AS/GF-6600/ Realtek PCIe GBE
		Windows XP Professional	9200SE/Marvell 88E8001
		Windows XP Professional	6 мониторов LG Flatron 1730s
		MS Visual Studio Pro 2010	4 монитора NEC AccuSync LCD73v
		MS Visio Pro 2010	6 мониторов Samsung SyncMaster 740n
		MS Project Pro 2010	1 монитор Samsung SyncMaster 920n
		MS Access 2010	1 принтер HP LaserJet PRO m402n
		MS Office Standart 2007	
			1 сканер HP ScanJet G2410

8. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ДЛЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ОСВОЕНИЮ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

В соответствии с требованиями ФГОС ВО по направлению подготовки реализация компетентностного подхода предусматривает использование в учебном процессе активных и интерактивных форм проведения занятий (разбор конкретных задач, проведение блиц-опросов, исследовательские работы) в сочетании с внеаудиторной работой с целью формирования и развития профессиональных навыков обучающихся.

Удельный вес занятий, проводимых в интерактивной форме, составляет не менее 15 % аудиторных занятий (определяется ФГОС с учетом специфики ОПОП).

Лекционные занятия дополняются ПЗ и различными формами СРС с учебной и научной литературой. В процессе такой работы студенты приобретают навыки «глубокого чтения» - анализа и интерпретации текстов по методологии и методике дисциплины.

Учебный материал по дисциплине «Иностранный язык в профессиональной деятельности» разделен на логически завершенные части (разделы), после изучения, которых предусматривается аттестация в форме письменных тестов, контрольных работ.

Работы оцениваются в баллах, сумма которых дает рейтинг каждого обучающегося. В баллах оцениваются не только знания и навыки обучающихся, но и их творческие возможности: активность, неординарность решений поставленных проблем. Каждый раздел учебной дисциплины включает обязательные виды работ – ПЗ, различные виды СРС (выполнение домашних заданий по решению задач, подготовка к практическим занятиям).

Форма текущего контроля знаний – работа студента на практическом занятии, опрос. Форма промежуточных аттестаций – контрольная работа в аудитории, домашняя работа. Итоговая форма контроля знаний по разделам – контрольная работа или опрос.

Методические указания по выполнению учебной работы размещены в электронной образовательной среде академии

Методические указания и материалы по видам учебных занятий по дисциплине «Иностранный язык в профессиональной деятельности»

Вид учебных занятий, работ Организация деятельности обучающегося

Практические занятия На первом практическом занятии проводится 10-минутная проверка для входного контроля

знаний.

Выполнение тестовых заданий

Решение ситуационных задач

Чтение и перевод иноязычных текстов профессиональной направленности с целью полного извлечения информации, обобщение прочитанного в виде реферата, резюме, аннотации на русском и изучаемом иностранном языке.

Письменная фиксация информации в виде записей, конспектирования, делового письма, а также в виде докладов, рефератов, тезисов и т.п.

Самостоятельная работа Знакомство с основной и дополнительной литературой, включая справочные издания, зарубежные источники, конспект основных положений, терминов, сведений, требующихся для запоминания и являющихся основополагающими в этой теме. Составление аннотаций к прочитанным литературным источникам и др.

Выполнение тестовых заданий

Решение ситуационных задач

Чтение и перевод иноязычных текстов профессиональной направленности с целью полного извлечения информации, обобщение прочитанного в виде реферата, резюме, аннотации на русском и изучаемом иностранном языке. Письменная фиксация информации в виде записей, конспектирования, делового письма, а также в виде докладов, рефератов, тезисов и т.п.

9. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ОБУЧАЮЩИМСЯ ПО ВЫПОЛНЕНИЮ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ

В магистратуре возрастает роль самостоятельной работы обучающихся по направлению подготовки 38.04.04 Государственное и муниципальное управление. Магистрант самостоятельно выполняет все индивидуальные задания по чтению литературы по специальности, все творческие задания по обсуждаемым социокультурным проблемам. Выполнение самостоятельной работы планируется на каждую неделю и должна выполняться систематически. Самостоятельная работа включает многие виды активной умственной деятельности обучающегося: слушание лекций и осмысленное их конспектирование, глубокое освоение источников и литературы, консультации у преподавателя, написание реферата, подготовка к семинарским занятиям, экзаменам, самоконтроль приобретаемых знаний и т.д. Форма текущего контроля знаний — работа обучающегося на семинарском занятии. Форма промежуточных аттестаций — письменная (домашняя) работа по проблемам изучаемой дисциплины. Итоговая форма контроля знаний по дисциплине — зачет.

Самостоятельная работа по дисциплине «Иностранный язык в профессиональной деятельности (продвинутый уровень)» представляет собой способ организации контроля знаний, предполагающий выполнение заданий в присутствии преподавателя с минимальными ограничениями на время выполнения и использование вспомогательных материалов.

Самостоятельная работа может осуществляться индивидуально или группами обучающихся в зависимости от цели, объема, конкретной тематики, уровня сложности, уровня умений обучающихся.

Видами заданий для внеаудиторной самостоятельной работы могут быть: чтение и перевод иноязычных текстов профессиональной направленности (учебника, первоисточника, дополнительной литературы) с целью полного извлечения информации, обобщение прочитанного в виде реферата, резюме, аннотации на русском и изучаемом иностранном языке, письменная фиксация информации в виде записей, конспектирования, делового письма, а также в виде докладов, рефератов, тезисов и т.п., графическое изображение структуры текста; конспектирование текста; выписки из текста; работа со словарями и справочниками; ознакомление с нормативными документами; учебно-исследовательская работа; использование аудио- и видеозаписей, компьютерной техники и Интернета; для закрепления и систематизации знаний: работа с конспектом лекции (обработка текста); повторная работа над учебным материалом (учебника, первоисточника, дополнительной литературы, аудио - и видеозаписей); составление плана и тезисов ответа; составление таблиц для систематизации учебного материала; ответы на контрольные вопросы; аналитическая обработка текста (аннотирование, рецензирование, реферирование, контент—анализ и др.).

Самостоятельная работа обучающихся (СРО) охватывает все аспекты освоения иностранного языка в профессиональной деятельности и в значительной мере определяет результаты и качество освоения дисциплины «Иностранный язык в профессиональной деятельности (продвинутый уровень)». В связи с этим планирование, организация, выполнение и контроль СРО по иностранному языку в профессиональной деятельности приобретают особое значение и нуждаются в методическом руководстве и методическом обеспечении. Настоящие методические рекомендации освещают виды и формы СРО по всем аспектам языка, систематизируют формы контроля СРО и содержат методические указания по отдельным аспектам освоения иностранного языка в профессиональной сфере. Содержание методических рекомендаций носит

универсальный характер, поэтому данные материалы могут быть использованы обучающимися всех направлений очной и заочной форм обучения при выполнении конкретных видов СРО. Основная цель методических рекомендаций заключается в обеспечении обучающихся необходимыми сведениями, методиками и алгоритмами для успешного выполнения самостоятельной работы, в формировании устойчивых навыков и умений по разным аспектам обучения иностранному языку в профессиональной сфере, позволяющих самостоятельно решать учебные задачи, выполнять разнообразные задания, преодолевать наиболее трудные моменты в отдельных видах СРО. Используя методические рекомендации, обучающиеся должны овладеть следующими навыками и умениями:

- правильного произношения и чтения на иностранном языке;
- продуктивного активного освоения лексики иностранного языка;
- овладения грамматическим строем иностранного языка;
- работы с учебно-вспомогательной литературой (словарями и справочниками по иностранному языку);
- подготовленного устного монологического высказывания на иностранном языке в пределах изучаемых тем;
- письменной речи на иностранном языке.

Целенаправленная самостоятельная работа обучающихся по иностранному языку в профессиональной сфере в соответствии с данными методическими рекомендациями призваны обеспечить уровень языковой подготовки обучающихся, соответствующий требованиям ФГОС ВО по дисциплине «Иностранный язык в профессиональной деятельности (продвинутый уровень)». В процессе обучения иностранному языку в профессиональной деятельности используются различные виды и формы СРО, служащие для подготовки обучающихся к последующему самостоятельному использованию иностранного языка в профессиональной деятельности, а также как средства познавательной и коммуникативной деятельности.

Цели и задачи самостоятельной (внеаудиторной) работы обучающихся:

- самостоятельность овладения новым учебным материалом;
- формирование умений и навыков самостоятельного умственного труда;
- овладение различными формами взаимоконтроля и самоконтроля;
- развитие самостоятельности мышления;
- формирование общих трудовых и профессиональных умений;
- формирование убежденности, волевых качеств, способности к самоорганизации, творчеству.

Перечень практических заданий для самостоятельной работы

- 1. Чтение и перевод иноязычных текстов профессиональной направленности с целью полного извлечения информации, обобщение прочитанного в виде реферата, резюме, аннотации на русском и изучаемом иностранном языке.
- 2. Письменная фиксация информации в виде записей, конспектирования, делового письма, а также в виде докладов, рефератов, тезисов и т.п.
- 3. Лексические темы профессиональной направленности.
- 4. Грамматика (грамматический строй иностранного языка)
- 5. Выполнение лексико-грамматического теста.

В системе обучения магистров заочной формы обучения большое значение отводится самостоятельной работе. Написанная контрольная работа должна показать их умение работать с историческими источниками и литературой, продемонстрировать навыки аналитического мышления, глубокое и всестороннее изучение темы, а также способность научно изложить полученные результаты.

При выполнении контрольной работы магистрам необходимо:

Выбрать тему для написания контрольной работы (для удобства проверки контрольной работы преподавателем выбирается номер темы, соответствующий номеру зачетки обучающегося).

Затем следует подобрать по выбранной теме литературу, используя список литературы, рекомендуемый преподавателем, каталоги библиотек, систему Интернет, при этом особое внимание следует уделить новой научной литературе. Контрольная работа по дисциплине «Иностранный язык в профессиональной деятельности (продвинутый уровень)» включает практические задания, лексико - грамматические тесты, иноязычные тексты профессиональной направленности. Для выполнения таких контрольных работ преподаватель разрабатывает варианты заданий, составляет методические рекомендации (или указания), проводит, если необходимо, консультацию, устанавливает срок выполнения работы, объясняет критерии и систему оценки работы.

Требования к оформлению контрольной работы

- 1. На титульном листе работы указывается тема контрольной работы, фамилия, имя, отчество обучающегося, название факультета, номер группы и специальность, а также адрес обучающегося и его место трудоустройства.
- 2. Текст работы должен быть набран на компьютере с соблюдением следующих требований: записи располагаются с соблюдением абзацных отступов, поля: левое 3 см; правое 1 см; верхнее, нижнее 2 см. Не допускается произвольное сокращение слов и каких-либо обозначений, не принятых в литературе.
- 3. Объем работы должен достигать 12-15 страниц печатного текста. Все страницы работы, кроме титульной, нумеруются. Набор текста через 1,5 интервала, шрифтом Times New Roman Cyr или Arial Cyr, размер 14 пт (пунктов), при параметрах страницы: поля 2,54 см (верхнее, нижнее, левое, правое), от края листа до колонтитулов 1,25 см (верхнего, нижнего), размер бумаги A4.
- 4. Цитаты, использованные в тексте, должны быть взяты в кавычки с обязательной ссылкой на источник. Ссылки должны быть номерными (в квадратных скобках: порядковый номер источника, страницы).

5. Список использованной литературы составляется в алфавитном порядке по первой букве фамилии авторов или названия источников. В него включаются публикации, имеющие методологическое значение, и специальная литература, которая используется в данном реферате. Источники и литература в списке располагаются в следующем порядке:

- официальные документы (в хронологическом порядке);
- книги, брошюры (в алфавитном порядке);
- материалы периодической печати (в алфавитном порядке);
- литература на иностранных языках (в алфавитном порядке).

Тематика контрольных работ составляется на основе списка вопросов к зачету.