

Документ подписан простой электронной подписью

Информационно-образовательное учреждение высшего образования
Негосударственное аккредитованное некоммерческое частное образовательное учреждение высшего образования

ФИО: Агабекян Раиса Левоновна

образования

Должность: ректор «Академия маркетинга и социально-информационных технологий – ИМСИТ»

Дата подписания: 30.05.2023 16:35:38

(г. Краснодар)

Уникальный программный ключ:

(НАН ЧОУ ВО Академия ИМСИТ)

4237c7ccb9b9e111bbaf1f4fcd9201d015c4dbaa123ff774747307b9b9fbcbe

УТВЕРЖДАЮ

Проректор по учебной работе,

доцент Севрюгина Н.И.

17 апреля 2023

Оценка и управление производными и финансовыми инструментами

Анотация к рабочей программе дисциплины (модуля)

| | |
|------------------------|--|
| Закреплена за кафедрой | Кафедра бизнес-процессов и экономической безопасности |
| Учебный план | 38.04.08 Финансы и кредит |
| Квалификация | магистр |
| Форма обучения | заочная |
| Программу составил(и): | дэн, Препод., Рафикова Э.Р. |

Распределение часов дисциплины по курсам

| Курс | 1 | | Итого | |
|--|------|------|-------|------|
| | уп | рп | | |
| Вид занятий | | | | |
| Лекции | 4 | 4 | 4 | 4 |
| Практические | 8 | 8 | 8 | 8 |
| Контактная работа на аттестации (в период экз. сессий) | 0,3 | 0,3 | 0,3 | 0,3 |
| В том числе инт. | 2 | 2 | 2 | 2 |
| В том числе в форме практ.подготовки | 2 | 2 | 2 | 2 |
| Итого ауд. | 12 | 12 | 12 | 12 |
| Контактная работа | 12,3 | 12,3 | 12,3 | 12,3 |
| Сам. работа | 123 | 123 | 123 | 123 |
| Часы на контроль | 8,7 | 8,7 | 8,7 | 8,7 |
| Итого | 144 | 144 | 144 | 144 |

1. ЦЕЛИ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

| | |
|-----|---|
| 1.1 | познакомить студентов с основными видами производных и финансовых инструментов, понятиями и терминами срочного рынка, практическими методами применения производных инструментов для целей хеджирования и методами оценки и управления производными и финансовыми инструментами |
|-----|---|

2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ООП

| | |
|--------------------|--|
| Цикл (раздел) ООП: | Б1.В.ДЭ.01 |
| 2.1 | Требования к предварительной подготовке обучающегося: |
| 2.1.1 | Актуальные проблемы финансов |
| 2.1.2 | Портфельные теории и управление активами |
| 2.2 | Дисциплины и практики, для которых освоение данной дисциплины (модуля) необходимо как предшествующее: |
| 2.2.1 | Анализ и управление рисками |
| 2.2.2 | Корпоративная финансовая политика |
| 2.2.3 | Производственная практика: практика по профилю профессиональной деятельности |
| 2.2.4 | Оценка инвестиционных вложений и бюджетирования |
| 2.2.5 | Структурное финансирование и финансовые технологии |
| 2.2.6 | Производственная практика: научно-исследовательская работа |
| 2.2.7 | Производственная практика: преддипломная практика |

3. КОМПЕТЕНЦИИ ОБУЧАЮЩЕГОСЯ, ФОРМИРУЕМЫЕ В РЕЗУЛЬТАТЕ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

| | |
|--|--|
| ПК-2: Способность анализировать и использовать различные источники информации для проверки финансового консультирования, состояния финансового плана и формирования целевого инвестиционного портфеля | |
| ПК-2.1: Предоставляет с пояснением сути, юридических и экономических характеристик потребителю финансовых услуг, информацию о состоянии и перспективах рынка, тенденциях в изменении курсов ценных бумаг, иностранной валюты, условий по банковским продуктам и услугам | |
| Знать: | |
| юридические и экономические характеристики финансовых услуг, информацию о состоянии и перспективах рынка, тенденциях в изменении курсов ценных бумаг, иностранной валюты, условий по банковским продуктам и услугам минимально допустимый уровень | |
| юридические и экономические характеристики финансовых услуг, информацию о состоянии и перспективах рынка, тенденциях в изменении курсов ценных бумаг, иностранной валюты, условий по банковским продуктам и услугам средний допустимый уровень | |
| юридические и экономические характеристики финансовых услуг, информацию о состоянии и перспективах рынка, тенденциях в изменении курсов ценных бумаг, иностранной валюты, условий по банковским продуктам и услугам высокий уровень | |
| Уметь: | |
| использовать информацию о состоянии и перспективах рынка, тенденциях в изменении курсов ценных бумаг, иностранной валюты, условий по банковским продуктам и услугам минимально допустимый уровень | |
| использовать информацию о состоянии и перспективах рынка, тенденциях в изменении курсов ценных бумаг, иностранной валюты, условий по банковским продуктам и услугам средний допустимый уровень | |
| использовать информацию о состоянии и перспективах рынка, тенденциях в изменении курсов ценных бумаг, иностранной валюты, условий по банковским продуктам и услугам высокий уровень | |
| Владеть: | |
| способностью использовать информацию о состоянии и перспективах рынка, тенденциях в изменении курсов ценных бумаг, иностранной валюты, условий по банковским продуктам и услугам минимально допустимый уровень | |
| способностью использовать информацию о состоянии и перспективах рынка, тенденциях в изменении курсов ценных бумаг, иностранной валюты, условий по банковским продуктам и услугам средний допустимый уровень | |
| способностью использовать информацию о состоянии и перспективах рынка, тенденциях в изменении курсов ценных бумаг, иностранной валюты, условий по банковским продуктам и услугам высокий уровень | |
| ПК-2.2: Составляет окончательный перечень предлагаемых клиенту финансовых продуктов, согласно которому предоставляет достоверную информацию по контрагентам, условиям, требованиям к контрагенту | |
| Знать: | |
| информацию и требования, предъявляемые к контрагентам минимально допустимый уровень | |
| информацию и требования, предъявляемые к контрагентам средний допустимый уровень | |
| информацию и требования, предъявляемые к контрагентам высокий уровень | |

| |
|---|
| уровень |
| основы продажи основных (банковские депозиты, паевые фонды, брокерское обслуживание, обезличенный металлический счет) и дополнительных финансовых продуктов в рамках персонального финансового плана средний допустимый уровень |
| основы продажи основных (банковские депозиты, паевые фонды, брокерское обслуживание, обезличенный металлический счет) и дополнительных финансовых продуктов в рамках персонального финансового плана высокий уровень |
| Уметь: |
| организовать продажи основных (банковские депозиты, паевые фонды, брокерское обслуживание, обезличенный металлический счет) и дополнительных финансовых продуктов в рамках персонального финансового плана минимально допустимый уровень |
| организовать продажи основных (банковские депозиты, паевые фонды, брокерское обслуживание, обезличенный металлический счет) и дополнительных финансовых продуктов в рамках персонального финансового плана средний допустимый уровень |
| организовать продажи основных (банковские депозиты, паевые фонды, брокерское обслуживание, обезличенный металлический счет) и дополнительных финансовых продуктов в рамках персонального финансового плана высокий уровень |
| Владеть: |
| способностью организовать продажу основных (банковские депозиты, паевые фонды, брокерское обслуживание, обезличенный металлический счет) и дополнительных финансовых продуктов в рамках персонального финансового плана минимально допустимый уровень |
| способностью организовать продажу основных (банковские депозиты, паевые фонды, брокерское обслуживание, обезличенный металлический счет) и дополнительных финансовых продуктов в рамках персонального финансового плана средний допустимый уровень |
| способностью организовать продажу основных (банковские депозиты, паевые фонды, брокерское обслуживание, обезличенный металлический счет) и дополнительных финансовых продуктов в рамках персонального финансового плана высокий уровень |

ПК-2.5: Обеспечивает эффективное взаимодействие структурных подразделений организации при совместной деятельности направленных на повышение качества финансового сервиса организации

| |
|--|
| Знать: |
| основы взаимодействия структурных подразделений организации при совместной деятельности направленных на повышение качества финансового сервиса организации минимально допустимый уровень |
| основы взаимодействия структурных подразделений организации при совместной деятельности направленных на повышение качества финансового сервиса организации средний допустимый уровень |
| основы взаимодействия структурных подразделений организации при совместной деятельности направленных на повышение качества финансового сервиса организации высокий уровень |
| Уметь: |
| обеспечивать эффективное взаимодействие структурных подразделений организации при совместной деятельности направленных на повышение качества финансового сервиса организации минимально допустимый уровень |
| обеспечивать эффективное взаимодействие структурных подразделений организации при совместной деятельности направленных на повышение качества финансового сервиса организации средний допустимый уровень |
| обеспечивать эффективное взаимодействие структурных подразделений организации при совместной деятельности направленных на повышение качества финансового сервиса организации средний уровень |
| Владеть: |
| технологией обеспечения эффективного взаимодействия структурных подразделений организации при совместной деятельности направленных на повышение качества финансового сервиса организации минимально допустимый уровень |
| технологией обеспечения эффективного взаимодействия структурных подразделений организации при совместной деятельности направленных на повышение качества финансового сервиса организации средний допустимый уровень |
| технологией обеспечения эффективного взаимодействия структурных подразделений организации при совместной деятельности направленных на повышение качества финансового сервиса организации высокий уровень |

В результате освоения дисциплины обучающийся должен

| |
|--|
| 3.1 Знать: |
| юридические и экономические характеристики финансовых услуг, информацию о состоянии и перспективах рынка, тенденциях в изменении курсов ценных бумаг, иностранной валюты, условий по банковским продуктам и услугам минимально допустимый уровень |
| информацию и требования, предъявляемые к контрагентам минимально допустимый уровень |
| критерии отбора поставщиков финансовых услуг; экономические и правовые последствия финансовых решений по вопросам составления личного бюджета, страхования, формирования сбережений, управления кредитным и инвестиционным портфелем минимально допустимый уровень |
| основы продажи основных (банковские депозиты, паевые фонды, брокерское обслуживание, обезличенный металлический счет) и дополнительных финансовых продуктов в рамках персонального финансового плана минимально допустимый уровень |

| | |
|---|-----------------|
| основы взаимодействия структурных подразделений организации при совместной деятельности направленных на повышение качества финансового сервиса организации минимально допустимый уровень | |
| 3.2 | Уметь: |
| использовать информацию о состоянии и перспективах рынка, тенденциях в изменении курсов ценных бумаг, иностранной валюты, условий по банковским продуктам и услугам минимально допустимый уровень | |
| составлять окончательный перечень предлагаемых клиенту финансовых продуктов, согласно которому предоставляет достоверную информацию по контрагентам, условиям, требованиям к контрагенту минимально допустимый уровень | |
| определять (на основании запроса клиента) критерии отбора поставщиков финансовых услуг; консультировать клиентов с пояснением экономических и правовых последствий финансовых решений по вопросам составления личного бюджета, страхования, формирования сбережений, управления кредитным и инвестиционным портфелем минимально допустимый уровень | |
| организовать продажи основных (банковские депозиты, паевые фонды, брокерское обслуживание, обезличенный металлический счет) и дополнительных финансовых продуктов в рамках персонального финансового плана минимально допустимый уровень | |
| обеспечивать эффективное взаимодействие структурных подразделений организации при совместной деятельности направленных на повышение качества финансового сервиса организации минимально допустимый уровень | |
| 3.3 | Владеть: |
| способностью использовать информацию о состоянии и перспективах рынка, тенденциях в изменении курсов ценных бумаг, иностранной валюты, условий по банковским продуктам и услугам минимально допустимый уровень | |
| методикой составления окончательного перечня предлагаемых клиенту финансовых продуктов, согласно которому предоставляет достоверную информацию по контрагентам, условиям, требованиям к контрагенту минимально допустимый уровень | |
| способностью определять (на основании запроса клиента) критерии отбора поставщиков финансовых услуг; консультировать клиентов с пояснением экономических и правовых последствий финансовых решений по вопросам составления личного бюджета, страхования, формирования сбережений, управления кредитным и инвестиционным портфелем минимально допустимый уровень | |
| способностью организовать продажу основных (банковские депозиты, паевые фонды, брокерское обслуживание, обезличенный металлический счет) и дополнительных финансовых продуктов в рамках персонального финансового плана минимально допустимый уровень | |
| технологией обеспечения эффективного взаимодействия структурных подразделений организации при совместной деятельности направленных на повышение качества финансового сервиса организации минимально допустимый уровень | |